

# 5%成败论



[5%成败论\\_下载链接1\\_](#)

著者:张林桂

出版者:印刷工业

出版时间:2010-6

装帧:

isbn:9787800009525

《5%成败论:一位经理人对成功的感悟(修订版)》是2006年出版的《5%成败论——一位经理人对成功的感悟》的修订版。在这部以企业管理为题材的著作中，作者以亲切、细腻的笔法，以质朴、平实的语言，叙述了其20多年来印刷企业管理工作实践中大大小小

的无数管理案例，总结出企业成功的一些规律和法则，揭示出细节决定成败的企业经营理念。修订后的版本精简为四个主题：一是5%定成败、二是用心管理功于精细、三是感悟他人留心借鉴、四是职业生涯追随梦想；同时又在每个主题中增加了许多内容鲜活的管理案例，其中有对原版故事的继续和深化，更有新增的管理感悟，内容更加丰富，观点更加明确，值得重读。

作者介绍:

张林桂，高级工程师，北京印刷学院兼职教授，由阜师范大学印刷学院兼职教授。1986年任北京印刷学院院长助理；1988年任人民美术印刷厂厂长；1990年兼任美航快速印刷有限公司副董事长、总经理；1993年任中华商务联合印刷（香港）有限公司董事副总经理；1997年兼任中华商务联合印刷（广东）有限公司董事总经理；1998年同时兼任深圳中华商务联合印刷有限公司董事总经理；2002年任北京华联印刷有限公司董事总经理至今；2003年任中华商务联合印刷（香港）有限公司董事、行政会议成员至今；2000年获深圳特区印刷业发展20年杰出成就奖；2004年出版管理文集《立即行动》；2005年获毕昇印刷技术奖；2009年获“新中国百名杰出贡献印刷企业家”和“中国百名优秀出版企业家”称号。

目录: 序言 与时俱进，走在行业前列的人 《5%成败论》：印企管理的新感悟、新解读  
5%成败论：成功其实很简单 自序 再版自序 壹·5%定成败 5%成败论 再谈5%成败论  
杂谈5%成败论 寻找缺失的5% 5%的成功使95%同显价值  
只要有5%的希望，就一定属于我们 以创新精神做好关键的5% 贰·用心管理功于精细  
永远的卧铺，永远的希望 顺势而生的小路 知己知彼，动而不迷 大堂里那幅巨大的画  
兼六园的由来 咖啡厅和二锅头 夸张的色彩 红色的名牌外套 下班后开会的日子  
挖坑和煮鸡蛋 你们的利润是真的吗？ 电梯里的脚印 立即行动 再谈立即行动  
三秒钟的书 别人黑着，我们亮着 寻找心动的角度 诚信让企业光彩四射 抗拒诱惑  
垃圾堆旁的现场会 他们没说 二十年后的再思考 又逛神田书店街 重提五年前的相约  
我唱那份相同的职业情感 招财蛙的蛙声鸣起的联想 Cottee  
08008——建立企业的咖啡文化 以专业精神对待业余  
小园子告诉你怎样才能成功——六说兼六园 品德与修养是成功的土壤  
当公司的队伍走过主席台时 工作要创新，环境要更新  
把资金之舞跳得再好一些——记2008资金疯狂之舞 客户的建议我们要认真对待  
小雪的信 叁·感悟他人留心借鉴 多裁了3毫米——日本东京书籍印刷株式会社见闻  
勤奋、乐观、创新的松井先生——日本3M彩色印刷株式会社参观印象  
从和姜昆老师说相声感悟名人成功 名片，通名用也——和张慈中老师谈名片  
任主席的两张办公桌 苏太的XO酱 苏太的XO酱续记 不要解释，只要成果  
古老板和香港的企业精神 钱主编来看我 勇者社长杨瑞雪 模范客户宁成春  
画家杨彦与紫气东来 李桂科的南极新年贺卡 漫画家蔡志忠的敬业课 我和小蔡 一言九鼎  
诚信为先 王立鹏先生说“华联印刷正派” 王慧和小菲  
专家委员会主任武文祥——为祝贺武老印刷工作六十年而作肆·职业生涯追随梦想  
我那不断飞扬的梦想 为梦想，我自愿跳“火坑” 那时我胆子很大，要求兼任党委书记  
逆境起步，让人振奋 企业重建要从营销开始 全身心投入，成功才有希望  
当厂长，就要敢于趟雷 被反对时要沉住气 集合不完美可以创造完美  
多迈一次腿，多动一次脑 初处的香港让我很困惑 从办事员做起好处无穷  
接待员，让我受益匪浅 廉价劳动力不是长久卖点 用员工的高职业素质降低管理成本  
企业的最佳规模受管理素质制约 香港企业在内地谨防经验主义 在泥滩中我斗志昂扬  
深圳速度带我奔跑 客户舍近求远的背后 我心永远是热血青年  
香港企业内迁必须重新学习 我把重新起跑视为光荣 资本，不会考虑感情  
在北京也能实现超深圳速度 我最大的成功是未被钱撂倒过 我心如水永向前  
我靠“融合”起飞 “八年抗战”成过去，经营成败自评说  
· · · · · · (收起)

[5%成败论\\_下载链接1](#)

标签

故事

成功

感悟

评论

-----  
[5%成败论\\_下载链接1](#)

书评

-----  
[5%成败论\\_下载链接1](#)