

绝对成交心理



[绝对成交心理_下载链接1](#)

著者:郑一群

出版者:蓝天出版社

出版时间:2010-5

装帧:平装

isbn:9787509403693

《绝对成交心理》内容简介：销售是一门科学，也是一门艺术。顶尖的销售人员，都是

经过了不断的磨练、学习而培养出来的。不论你从事任何销售的行业，成功的销售几个步骤、过程基本上都是一样的。所以，具备并不断地使用这些知识和能力，是成为一个卓越的销售人员所不可或缺的、必备的基本条件。

随着市场经济的全球化，销售的竞争已经进入白热化。五花八门的商品质量都有先进的科技做后盾，同样商品的竞争尤其残酷。销售员都明白，销售中大战略和方向制定后相对是稳定的，而且改进余地已经不多，销售的成功与否就取决于销售员本身了。面对竞争日益激烈的市场，销售员的队伍也在不断地壮大，大家都在争抢同一碗饭，于是很多问题也就应运而生。如何才能排在销售队伍的前列?成交的秘诀是什么？

作者介绍:

目录:

[绝对成交心理_下载链接1](#)

标签

工具书

评论

[绝对成交心理_下载链接1](#)

书评

[绝对成交心理_下载链接1](#)