

汽车就该这样卖



[汽车就该这样卖_下载链接1](#)

著者:

出版者:

出版时间:2010-7

装帧:

isbn:9787111311317

《汽车就该这样卖》通过情景案例模拟的方式，全景展示了专业的汽车销售人员应熟练

应用的销售技巧，内容包括了解客户、识别需求、阐述和展示产品、处理异议、商业沟通和谈判等，还介绍了客户心理、采购行为等方面的知识。汽车销售人员需要形成自己独有的销售风格，总结提炼独特的销售经验，并根据客户的不同需求来调整销售方法，积极应对，从而达到签单成交的目的。《汽车就该这样卖》是汽车销售人员的必读业务手册，也是汽车销售公司进行员工培训的实用读本。

作者介绍:

目录:

[汽车就该这样卖 下载链接1](#)

标签

销售

评论

比较实用，可看

[汽车就该这样卖 下载链接1](#)

书评

[汽车就该这样卖 下载链接1](#)