

没有理由不赢



[没有理由不赢 下载链接1](#)

著者:陈一婧

出版者:中央编译

出版时间:2010-8

装帧:

isbn:9787511703651

《没有理由不赢》主要内容简介：随着人们对自我认识的提高，各种有关人类之间关系

的理论纷纷蓬勃兴起并不断向纵深发展，博弈论就是其中之一。时至今日，“博弈”这个词的普及程度几乎已经到了“妇孺皆知”的地步，时不时就能听到它从某人的嘴中蹦出来，仿佛一下子我们生活中的所有行为都成了博弈，以至于有人说，现实就是一个大博弈场，有人的地方就有博弈。

作者介绍：

目录：

初始博弈——世间万千皆游戏博弈的类型：认清你所身处其中的博弈老鼠遇见猫：算则生，不算则死不值得定律：不值得做的事情不要做渔夫与小鱼：“蚊子”再小也是肉谁被释放了：用眼睛和头脑去寻找机会分粥哲学：选择是博弈的核心推迟离开：我要狠狠报复布里丹的驴子：世上竟有这么蠢的家伙嫉妒：理性是博弈的前提纽科姆悖论：理性人假设的困境测试：一个群体的聪明程度袋鼠与管理员的博弈：你把笼子修得再高也没用非理性：博弈航行中的一块礁石为什么总是小孩获胜：你以为事情应该是怎样苍蝇与蜜蜂：能够飞出瓶子的竟然是笨的一方抉择：有时只是那一瞬间头脑空白下的行动隐权力博弈：本人的实力可不是表面看来那么简单森林中的博弈：你们不相信吧，那就跟我来区寄智斗强盗：乘你不备要你命农民与服务生：你学我干啥当老虎来了：不急，请容我穿上跑鞋彼得原理：不是爬得越高就越好损失了两马克：不为“打碎的牛奶”哭泣北极熊与海豹：谁说守“株”待不了“兔”

负和博弈——你也知道，我们都是为了生存两败俱伤：负和博弈幸存者游戏：你绞尽脑汁要存活，别人又何尝不是鹤蚌相争：双方都没有好处，却便宜了他人战争：永远的负和博弈蔡锷和袁世凯的博弈：麻痹敌人，让对方放松警惕武则天和王皇后的博弈：你的都是我的，我的还是我的古巴导弹危机：斗鸡博弈中的妥协之道鸿门之宴与乌江自刎：有些人是注定无法合作的

一次性博弈——对待游客，绝不手下留情宰相嗜鱼：单次与重复博弈的选择对待游客：绝不手下留情楚庄王的用人之术：以宽广的胸襟服众宋清卖药：做得好才能做得久回头客：还是不要欺骗的好孔融让梨：如果你不是我的兄弟瘦羊博士：其实收益有很多种投机者：让世界变得更加残酷狼来了：说谎的代价烽火戏诸侯：下次没人再信你匹诺曹：诚实并不是一件可以轻松拥有的美德是否选择排队：我又不认识你绑架的“哲学”：做绑匪也要讲诚信五元？十元？：如何选择你才能有更多机会？亡羊补牢：及时补救可以减少后面的损失“破窗理论”：打坏玻璃会引起犯罪猖獗？被解雇的员工：有时也要小题大做破窗理论：一次还是重复？蜈蚣博弈悖论：有限次数的博弈

纳什均衡——这样的选择我不后悔智猪博弈：不劳动者亦得食挤车困境：狭路相逢勇者胜债务与纳什均衡：欠钱的是爷匪徒与侦察员：我要逃，你要抓，那就来斗斗法为何票贩子屡禁不止：猫捉老鼠的游戏麦琪的礼物：亲爱的，我为你准备了最好的礼物猎人与猎狗的博弈：不在其位，不谋其政村口的一排树：公共知识博弈红色的还是白色的：让个人信息成为公共知识房地产开发：你要不开发那就我来旅行者模型：损人一千自损八百西单两家商场的位置选择：好生意扎堆儿协和谬误：欲罢不能的困境虎怒决蹯与鳄鱼效应：舍得，有舍才有得情侣看电影：别让月亮代表你的心鷹一鸽博弈：先下手为强，后下手遭殃羊群的选择：弱者的求生之道大学生点名博弈：逃课的悲剧高校贫困生助学贷款：增加博弈的成本

序贯博弈——顺序真的很重要序贯博弈：先后各有各的优势田忌赛马：顺序其实很重要枪手博弈：英雄创造历史，庸人繁衍子孙轮流付账：真是“公平”的付账方式啊！孙膑与庞涓取饼：你以为多拿就能赢吗？中国人的幽默：只要你过得没我好两个故事：不同的说话方式造成不同的结果橄榄球决赛：如果要冒险的话请趁早是否改变选择：计算期望收益海盗分金：第一个分配的才是大赢家创业的博弈：“在位者”的威胁不足信黔之驴：力所能及的最优选择功败垂成：高才生的一场轮盘赌阿罗不可能定理：顺序会改变一切

囚徒困境——如果你是非理性的，那该多好囚徒困境：如果你不够理性该多好串供：约定到底有多可信？为何需要法律之博弈思考：秩序是良性发展的保证机会：有准备的人才能得到？无声的较量：你不就是这个意思吗？落水的博士：我不知道竟是这么一回事首因效应：我一眼望去就知道你这个人很不错美女与老虎：两难抉择堵车：我管你后面

是火山地震还是洪水爆发选择：小心你的非理性同伴战国七雄：最理性的选择带来了最终毁灭军备竞赛：发动核战争是出于好意？航空公司的决策：出乎意料的结果贸易保护：谁都不想为别人买单唐朝人的计谋：明天你会出卖我吗？柠檬市场：信息不对称造成的困境低效率员工：你的态度为何总是这么积极？保险公司的困境：坏人总是有张好面孔裁员还是减薪：这不是一个问题懒蚂蚁效应：什么是懒的标准？马太效应：底层的厮杀三鹿奶粉事件：卖奶粉不能卖了良心霍布森选择：选择的假象指鹿为马：并不高明的庄家所罗门断案：舍不得孩子套不住“狼”酒吧博弈：少数人的博弈石油输出国组织合作：大家好，才是真的好

信号——其实我只是在唬你破釜沉舟：可能项羽也在害怕小鸡游戏：要让对方相信你的威胁威慑：我也害怕但我不能表现出来公交车老汉：假逃犯吓跑真抢匪假威慑：有些威胁是吓不倒别人的拿破仑的威胁：别以为我不会开枪拿破仑打架：不信打不倒你打架：比比谁更男子汉孙武治兵：大王的爱妃也照杀不误交通规则：开车用不着玩命空城计：玩的就是心跳李广解鞍退敌：告诉对手你不害怕最早的空城计：败给了自己的胆怯三个和尚的故事：够狠你就打断自己的腿围师必阙：增加对方的选择伍子胥的智慧：宁可信其有，不可信其无排队：跟着别人走未必就是正确的羊群效应：大家都这么做就一定对吗？银行挤兑：谁都不想做倒霉鬼索罗斯的金融风暴：如何做羊群效应的领头羊职场中的羊群效应：做“羊”是理性的选择畅销书：能分一杯羹也不错餐厅的博弈：厕所比厨房还干净？！手机的故事：不要贪那点小便宜商鞅徙木为信：信用何止五十金吴起杀妻求将：传递信号也要分对象庞氏骗局：我说行就是行，不行也是行布朗与露西：这有个球，你来踢吧“南海泡沫”事件：大家一起吹，破了我不赔

外部性效应——我不在乎你本身有多好QQ的胜利：不选我就没人跟你玩QWERTY式键盘：我的地盘我做主路径依赖：习惯的力量很可怕一个房地产寓言：房价就是这样被炒起来的租房与买房：对不同人来说选择也是不同的约会博弈：不比较一番怎么能知道好坏

“女王选夫”的故事：也许不一定会选最好的“麦穗理论”：选择较好而非最好自己人效应：咱们其实差不多美女投票论：大家认为好的就真的好吗？听话的猴子：强迫成习惯，习惯成规矩马屁股和航天飞机：路径依赖力量大戴尔的神话：从卖邮票的路径走出了亿万富翁商业活动中的路径依赖：就是要让你离不开我

合作——大家好，才是真的好两个饥饿的人：合作求生天堂与地狱的区别：其实只在一念之间凑份子游戏：你少出一点，我也少出一点，最后还怎么赢？爱打赌的夫妻俩：最怕就是窝里斗天才兄妹：我在用我的方式跟你打招呼婆媳关系：很难分清对错的家务事情绪投射与反投射：你以怎样的表情待我，我便以怎样的表情待你离婚财产分割的问题：是一拍两散还是好聚好散爱克斯罗德实验：针锋相对策略索马里海盗：在各大国博弈间潇洒存活的一颗毒瘤屠夫的帽子博弈：以最小的损失换取最大的利益中国学生负担过重问题：竞争的无奈公地的悲剧：拿公家的绝不手软水资源的公地悲哀：理性博弈背后的危机国防：公共产品的外部效应逃跑的士兵：身不由己的理性待宰的猴群：沉重的沉默协同攻击难题：如何确认对方收到了自己的信息合作：小心你的伙伴

谈判——我要说服你谈判：就是要冲击你的底线戴高乐的“空椅”政策：别想忽视我洪赵争水：我不要命了，你敢吗分遗产：永远别让竞争对手知道你的偏好妇女与鳄鱼：有惊无险的最优抉择定价：歧视往往与垄断相伴而生张仪的谈判策略：信息不对称的博弈分橙子中的谈判：合作博弈可以实现双赢分蛋糕：博弈也需速战速决组织同学踢球：快点来，就差你一个了！慕尼黑会议：给你一块肉，你去咬别人吧诸葛亮舌战群儒：瓦解合作博弈的联盟杯酒释兵权：打开天窗说亮话脸博奕：信息公开的后果石油暴涨中的利益博弈：少数派的游戏塔木德方案：看似奇怪实则公平的博弈妙解

策略——我知道你其实不是为了我着想海关和进口商：你有张良计，我有过墙梯政府与商船的博弈：我知道你其实不是为了我着想老师的生日：逻辑是博弈的利刃一道测试题：你真的就只有这些选择吗？绑架者与警察的博弈：魔高一尺，道高一丈老人与小孩：耍个花招让你们不再喧闹小孩与狗熊：说你傻你还真傻裁员与减薪：比较之下也只好这样了警察与小偷博弈：我们来躲猫猫猎杀骆驼：你的眼里看到的只能是你的猎物石头、剪子、布：你这个人不讲究，你不按套路出招冗员悖论：宁做鸡头不为凤尾信任博弈：一纸合同的意义杀一儆百：杜绝员工偷懒马蝇效应：灵活地激励下属百事可乐与可口可乐的百年博弈：由追随者到分庭抗礼

· · · · · (收起)

[没有理由不赢](#) [下载链接1](#)

标签

博弈论

评论

---

[没有理由不赢](#) [下载链接1](#)

书评

---

[没有理由不赢](#) [下载链接1](#)