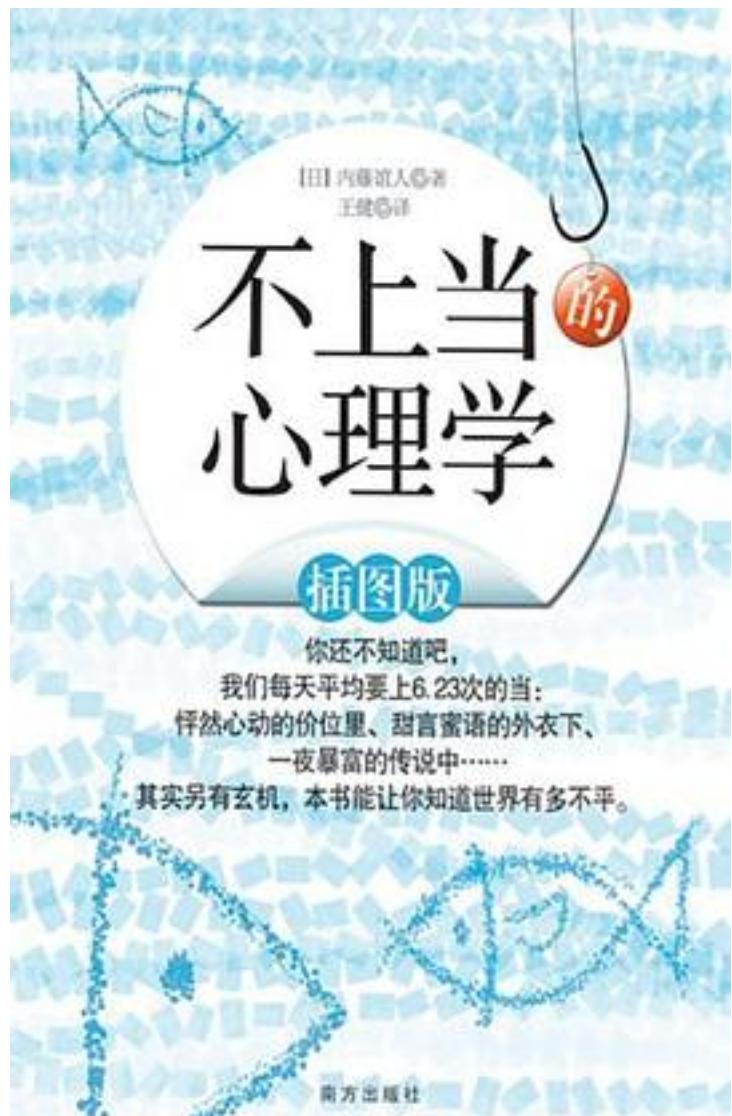


不上当的心理学



[不上当的心理学 下载链接1](#)

著者:内藤谊人

出版者:

出版时间:2010-8

装帧:

isbn:9787807608554

《不上当的心理学:图解交涉心理学》是日本权威沟通心理学家内藤谊人的又一力作，本书立足于日常生活，列举出我们平常生活中最常见的，案发率很高的骗子骗术，从而揭示出骗子的狡猾与伎俩，并从我们自身的角度，说明骗子在行骗时利用的是我们怎样的心理，以期能够唤起大家日常的防卫心理，不给骗子们以可乘之机。

作者介绍:

目录:

[不上当的心理学_下载链接1](#)

标签

心理学

心理

日本

渴望生活

技能100

图书馆

一三的书目

2013

评论

这本书与其叫做《不上当的心理学》，不如叫做《上当心理学》，我们完全可以把里面

教的技巧拿来骗人。

买了你就上当咧

骗子真厉害~

制造恐慌氛围；打个招呼就变熟人？；“只对你”是彻头彻尾谎言，想骗你才是真话；骗子占卜师

作为最容易被骗的三大职业之一（警察、教师、银行职员）加上耳根子软优柔寡断，所以这本书非常适合我...还有以后再也不要选中间价格的东西了!!!

这本书的内容换个说法也可以叫如何营销。没有太深奥的预防上当的方法。

其实讲得很浅显，不过确实是比较干货和核心的。

这明明只是总结了骗人的方式啊

全程反营销，如果把所有的条款拿去套，所有的营销都变成了骗术。这反而更让人失去判断力了，有些好东西好产品也会用一些营销手段来进行推广，如果都像书里写的这样去套，反而更容易错过一些自己需要的东西。。。看自己怎么用了。

图书馆借的。耳根子软，社会经验少，好面子的人看再多书再多的社会新闻都没有用，依然很好骗。

[不上当的心理学 下载链接1](#)

书评

[不上当的心理学 下载链接1](#)