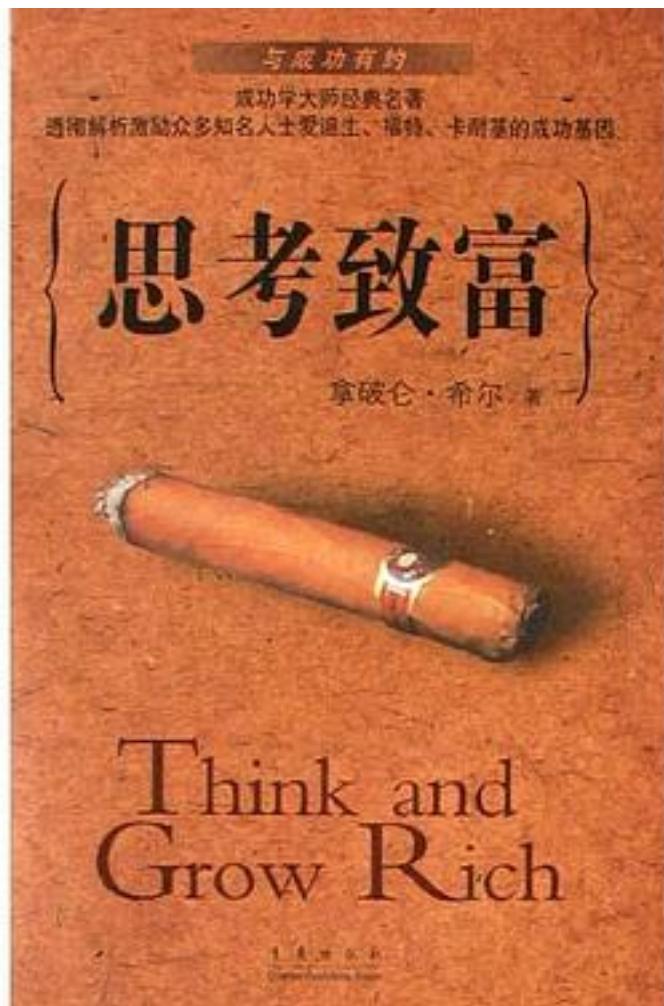


思考致富



[思考致富 下载链接1](#)

著者:拿破仑·希尔

出版者:浙江文艺

出版时间:2010-8

装帧:

isbn:9787533930264

《思考致富》介绍的致富秘诀经过了各行各业成千上万人的实践验证。卡耐基先生认为

，应该把这个给他自己带来巨额财富的魔力公式告诉那些没时间调查研究如何赚钱的人：他希望我通过各行各业人士的经历来检验并说明这个公式的正确性。他认为，所有的公立中学和大学都应该讲授这个公式。他同时表示，如果这个公式传授得当。整个教育体系将产生翻天覆地的变化，在校时间可以减少一半以上。

作者介绍：

拿破仑·希尔(1883—1970)出生于美国弗吉尼亚州。13岁时，他为小城镇的报社做记者。从此开始了他的写作生涯。1908年，他为撰写一系列成功人士的介绍文章，采访了当时的钢铁大王安德鲁·卡耐基。这次采访被他认为是其人生的转折点。他发现，卡耐基认为成功的过程能够以一个简单的公式概括出来，并为他人理解与实现。应卡耐基先生的要求。他进行。T25年的研究。拜访了包括福特、罗斯福、洛克菲勒、爱迪生、贝尔在内的500多名成功人士。他们很多人承认是借助卡耐基先生的秘诀才得以积聚了巨额财富。

1928年，他完成了具有划时代意义的《成功法则》。该书成为激励千百万人获取成功的教科书。同时也让希尔成为美国社会享有盛誉的学者。之后。他不断地完善自己的成功理论，出版了一系列相关书籍，其中最著名的便是《思考致富》。这本书自1937年问世以来。持续畅销70多年，全球销量突破60000000册。如作者在书中所说，该书是一本特别指导读者如何将渴望致富的明确目标转化为对等财富的书籍。这个过程被希尔分为简单但有效的十三个步骤。包括培养信心、自我暗示、应用想象力、发展智囊团等。方法实用，案例丰富。1933年至1936年，他还成为美国总统富兰克林·罗斯福的顾问。

目录: 前言第一章 简介凭“意念”成为托马斯·A.爱迪生事业伙伴的人 离金三尺
“执著换来50美分”的启示
你是“自己命运的主宰，是自己灵魂的舵手”，因为……第二章
致富第一步——渴望：成功的起点 渴望智胜天生的残疾第三章
致富第二步——信心：渴望的实现及其信心 如何培养信心
信心是由自我暗示引发的一种心理状态第四章
致富第三步——自我暗示：影响潜意识的中介 简明指导第五章
致富第四步——专业知识：个人经历与观察 知道如何获取知识第六章
致富第五步——想象力：智慧工厂 两种形式的想象力 如何实际应用想象力
如果有100万美元，我应该做什么第七章 致富第六步——精心策划：化渴望为行动
制订个人服务推销计划 领导者的主要特征 领导者失败的十大因素
需要“新型领导者”的领域 求职的时机与方法 推销个人服务的方式
书面简历应提供的信息 如何准确得到渴望的职位 推销个人服务的新方法——
“工作关系”现在成为“伙伴关系” 你的“QOS”等级如何 你所提供的服务的资本价值
导致失败的三十种主要原因，其中有多少阻碍你前进
全面盘点个人情况时你需要回答的二十八个问题 找到致富机会的地点与方法
提供这些恩泽的“神奇力量” 第八章 致富第七步——决策：克服拖拉
一个决定自由或死亡的决策第九章 致富第八步——毅力(执著)：持之以恒的努力
是信心的源泉 缺乏毅力的表现 如何培养毅力第十章
致富第九步——智囊的力量：驱动力 通过智囊获得力量第十一章
致富第十步——性欲转换的奥秘 十种大脑刺激 “天才”是通过第六感培养出来的
为什么人40岁前很少成功第十二章 致富第十一步——潜意识：连接环节第十三章
致富第十二步——大脑：意念的传播和接收站 最强大的力量是“无形的”
神奇的大脑第十四章 致富第十三步——第六感：通向智慧圣殿的大门
通过自我暗示塑造个性 信心迎战恐惧第十五章 如何智取六种恐惧幽灵
阅读结尾这章时要自我剖析，找出阻碍前进的那些“幽灵” 六种基本恐惧
对贫穷的恐惧 金钱万能 女性会掩盖绝望 金钱会使你判若两人 对批评的恐惧
畏惧批评的症状 对疾病的恐惧 恐惧疾病的症状 害怕失去爱 害怕失去爱的症状

对衰老的恐惧 恐惧衰老的症状 对死亡的恐惧 恐惧死亡的症状 忧虑
魔鬼工场——第七种基本的不利影响 如何保护自己免受消极影响
为失败开脱的“五十五种”托词
· · · · · (收起)

[思考致富](#) [下载链接1](#)

标签

静恩英

想读书

学习

个人管理

@作者_拿破仑·希尔

评论

强烈的渴望和可执行的目标计划可以致富，这就是作者想表达的观点。确实，没有想不到，只有做不到。要学会如何坚持做到。

[思考致富](#) [下载链接1](#)

书评

[思考致富](#) [下载链接1](#)