

# 顶级销售员口才成交术



[顶级销售员口才成交术 下载链接1](#)

著者:成果

出版者:

出版时间:2010-10

装帧:

isbn:9787506466530

《顶级销售员口才成交术(经典珍藏本)》内容简介：交易的成功，往往是口才的产物。

由于口才的影响力贯穿手销售工作的整个过程，会在销售工作的每个环节上对销售成败产生决定性的影响，因此销售的成功在很大程度上可以归结为销售员对口才的合理运用与发挥。《顶级销售员口才成交术(经典珍藏本)》理论结合实际案例，为销售员朋友们提供了切实可行的具体方法，希望可以帮助他们提高口才技巧与能力，从而提高销售业绩，早日成长为一名优秀的销售员。

作者介绍:

目录:

[顶级销售员口才成交术\\_ 下载链接1](#)

标签

试试

评论

-----  
[顶级销售员口才成交术\\_ 下载链接1](#)

书评

-----  
[顶级销售员口才成交术\\_ 下载链接1](#)