

一看就懂博弈思维



[一看就懂博弈思维_下载链接1](#)

著者:邢群麟//王艳明

出版者:立信会计

出版时间:2010-7

装帧:

isbn:9787542925855

《一看就懂博弈思维(图解)》 内容简介：如果你在吵架时总是处于下风。麻将出招招招

点炮，想提出加薪却又找不到合适的时机……或者你的父母已经拿你当“处理品”，多次相亲都被对方“看扁”，找工作总是不能把自己“卖”个好价钱……那么你就真是需要懂一点博弈思维了！

成为一个从容的人，未必需要多少数字的财富，或许只需要一个懂得博弈的头脑。

作者介绍:

目录: 第一章 博弈思维——逻辑使人决策制胜 对博弈的理解 博弈中的策略选择
什么是博弈思维 理性！理性！还是理性！ 博弈论更是一种思维方式
博弈思维是与人“斗心眼儿”的利器 博弈的均衡——纳什均衡
博弈思维成就智慧人生 第二章 博弈模型——智慧生存的思维法则
斗鸡博弈：针尖对麦芒的困境 赌徒博弈：注定要输的游戏
智猪博弈：行动之前开动脑筋 酒吧博弈：胜利者永远只是少数
猎鹿博弈：合作创造奇迹 蜈蚣博弈：学会以结果为导向思考问题
鹰鸽博弈：强硬与温和的演绎 枪手博弈：弱者的生存智慧
重复博弈：蛰伏中的理性较量 策略博弈：亮出手中的优势牌
脏脸博弈：以人推己的最佳策略 多人博弈：集体行动的逻辑
协和谬误：不要将错误进行到底 零和博弈：有赢有输的游戏
非零和博弈：两败俱伤与互利双赢的权衡 第三章 经济篇——参透经济学中的博弈思维
刘备为何能“借”走荆州 共同知识引发的奇怪推理 乌龟为什么要和兔子合作
“一锤子买卖”为什么会时常发生 坐山观虎斗——坐收渔人之利
郑堂烧画——做善用策略欺骗的高手 什么样的威胁才具有可信度
“一毛不拔”的完美结局——帕累托最优 女方为何索要彩礼 第四章
信息篇——信息是博弈成功的筹码 信息的优劣和多寡决定胜算
“井底之蛙”难逃被渴死的命运 信息：成功的关键 利用信息不对称取得有利地位
信息不对称下的逆向选择 没有信息时善于等待时机 信息的提取和甄别
公共信息下的锦囊妙策 第五章 生活篇——现实生活中的博弈策略
博弈无处不在——发现生活中的博弈现象 理性与非理性的较量 用博弈，学做人
用博弈解决生活的难题 和自己的贪婪博弈 随机应变让复杂问题简单化
应试教育与素质教育的无奈抉择 女博士为何会成为“第三种人”
孩子，捧在掌心上的“小皇帝” 可爱又可恨的会员卡
就业还是创业——面对事业的艰难选择 第六章 人际篇——进退自如的处世哲学
交往中的心理博弈 空手道，实现多赢博弈 打好“借”字这张牌 善借名人效应成就自己
利用别人的风头让自己出风头 寻找一位“衣食父母”，借其之力平步青云
莫做独行客，学会借势扬名 化敌为友，借对手成功。
承诺也是一种竞争力，用承诺赢取合作 找准他人的“兴奋点”，用兴趣诱导合作
有效合作，让牵手抚平单飞的痛 成功需要炒作，巧借媒体于平中生奇
顺势而为，借时势而成气候 强强联合，与狼共舞 胜过在羊群里独领风骚
做人要避免“零和博弈” 第七章 职场篇——生存要有竞争，也要双赢
避免职业选择中的“双输现象” 办公室中的“智猪博弈” 职场中的多人博弈原则
跳槽是把双刃剑 绩效考核中的博弈 企业要有好的机制 分槽喂马的用人方略
老板与经理的良性互动 企业与员工的共赢之道 这样考核最公正 激励背后的信用博弈
“我要加薪”VS“我该加薪” 第八章 爱情篇——不要空耗自己的爱 不登对的爱情
爱在心中口要开 纯粹的爱情，会让人两手空空 付出不一定会有回报 婚姻是不可预期的
婚恋中的楚汉之争 小乔的幸福双赢选择 绝色“剩女”的烦恼
有没有一种智慧可以让恋爱不分手
..... (收起)

[一看就懂博弈思维 下载链接1](#)

标签

博弈

思维

决策

入门

经济

生活

评论

博弈论和经济学都是建立在假设的基础上，同时也都将人假设为理性人，所以研究这两个学科不能忽略这个假设，这也就解释了生活中一些没法用经济学解释的事情，但也不全是这样。这本书讲的非常笼统，算是一本极其简单的博弈论的敲门书籍吧（我感觉还算不上入门，不够系统化）

胡扯！！！ 能不能给0星呀= =

了解一下博弈

很易懂，不过看多几页又有些无聊。

原来人生处处是博弈。

博弈思维

[一看就懂博弈思维_下载链接1](#)

书评

[一看就懂博弈思维_下载链接1](#)