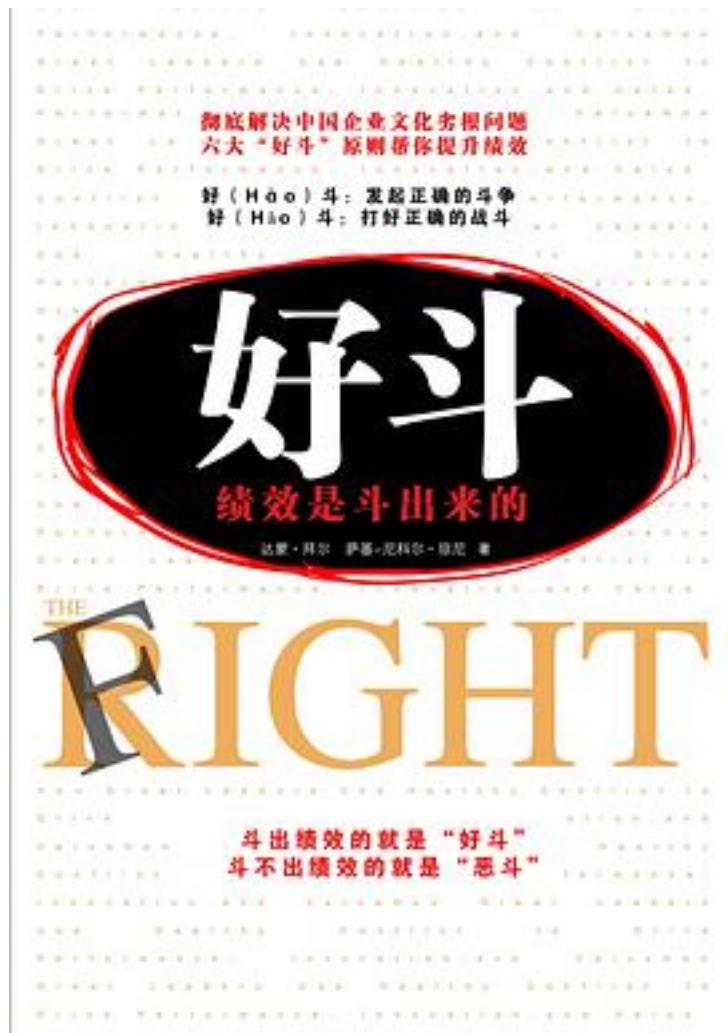


好斗



[好斗 下载链接1](#)

著者:[美] 萨基-尼科尔·琼尼

出版者:中华工商联合出版社有限责任公司

出版时间:2010-9

装帧:平

isbn:9787802495555

《好斗:绩效是斗出来的》作者将通过对“好斗”的内涵的挖掘和客观理解，联系实际

案例对“好斗”的基本原则分析，总结出“好斗”必须恪守的纪律，以通俗易懂的方式结合大量案例和管理工具协助企业管理者掌握“好斗”这种进步、积极、高效、实用的企业管理方式、管理思想和企业文化，最终实现突破性业绩、有意义的创新和持续性价值。

有人的地方就会有斗争，公司亦是如此。中国公司尤甚。充斥错误斗争的企业是悲哀的企业，没有正确斗争的和谐是虚假的和谐。这两个问题几乎是所有中国企业共有的劣根。而这也大大削弱了中国企业走出困境获得真正成长的根本动力。

为什么有些企业的“战斗”不仅没有影响效率和发展，反而让企业的业绩、创新和价值得到了质的提升，而有些企业的“战斗”，阻碍了企业的正常运转、给企业发展带来莫大的灾难？归根结底，失败企业内部没有真正理解“好斗”（正确的斗争The Right Fight）的要义，没有掌握真正正确斗争的方式，没有形成真正的“好斗”氛围。失败的领导者和员工通常有三大问题：

错误地打错误的战斗

错误地打正确的战斗

正确地打错误的战斗

作者介绍：

萨基-尼科尔·琼尼 (Saj-Nicole Joni)

萨基-尼科尔·琼尼，琼尼博士是剑桥国际集团有限公司的创始人兼首席执行官，国际知名战略家和第三意见顾问。在琼尼博士的帮助下，领导者们可以激发和保持全面的创新、增长、执行和驱动业绩等方面的能力。作为一名极具感染力、考虑周全的陪练手，她可以引导领导者进行最佳的战略思考，综合考虑问题的各个方面，测试多种可能性，甚至可以打惯例的擦边球。琼尼博士不会提供建议；而是告诉领导者，如何设计正确的问题，然后通过健康的诊疗流程，寻找一系列更丰富、更深入的答案和新的问题。著有《第三意见：成功的领导者如何运用外部洞察来实现卓越的结果》(Portfolio, 2004)。

达蒙·拜尔 (Damon Beyer)

达蒙·拜尔拥有超过20年为全球各地企业领导者提供咨询服务的专业经验。作为管理咨询公司Booz & Company的高级管理人员顾问及卡岑巴赫组织创新中心的创始人之一。他与客户共同努力，创造突破性的组织业绩，释放深藏于组织内部的领导潜能。他运用广泛的战略、运营和组织专业经验，帮助领导者全面释放组织潜能。作为一名富有创新精神的思想者，他帮助设计老问题的新思维，突破传统智慧，产生新的实用性洞察。拜尔常常会融会来自不同行业的观点，挑战客户和自己的团队从大局思考，强调公正，从小处着眼，实现大收益。

目录: 第一部分 公司中的协调一致和压力

领导者必须发起和管理良性斗争，以实现突破性的业绩、有意义的创新和持续性的价值。

第1章 只有协调一致还不够

研究显示，提升业绩需要一定的压力。良性斗争可以帮助领导者利用压力实现收益最大化

第2章 三种战斗不值得

错误的斗争多种多样，识别错误的斗争是停止或避免它们的第一步

第3章 “杰克·斯帕 (Jack Sparr)” 发起了正确的战斗

范例：正确地去打一场正确的战斗

第二部分 学会选择正确的战斗：“好斗” 原则

第4章 “好斗” 原则1：使之至关重要

第5章 “好斗” 原则2：关注未来，而不是过去

第6章 “好斗” 原则3：要追求高尚的目标

第三部分 学会正确地打正确的战斗：“好斗”的纪律原则

第7章 “好斗” 原则4：使之成为一场比赛，而不是战争

第8章 “好斗” 原则5：组织要正式，工作要灵活

第9章 “好斗” 原则6：化痛苦为收获

第10章 “好斗” 原则结语

所有成功的公司都在打正确的战斗。当你能够有意识地管理压力，并利用“好斗”原则为指导，那么你和你的团队将能获得卓越的回报。

第四部分 工具：识别和领导“好斗”的测试

第11章 面临的挑战是否值得打一场正确的战斗？“好斗”决策原则——评估工具

• • • • • (收起)

[好斗](#) [下载链接1](#)

标签

管理

商业

职场

人际关系

思维

冲突管理

终身学习

经管

评论

发起正确的斗争，打好正确的战斗：1) 使之正确值得；2) 关注创造未来；
3) 追求崇高目标；4) 比赛而非战争；5) 结构严谨，运行灵活；6) 化痛苦为收获。

2015-6-12

紧紧围绕提升、转型和创新三大支柱设计并实施全新的IT策略，以使IT成为公认的业务价值驱动因素。

#每天一本书#

有很多公司的案例让我有一种读case的感觉。特别是对Dell感情很深，重新看到作为失败案例很唏嘘。

案例比较丰富，感觉读起来有点乱

这也能写一本书。。。。

于我，内容太远，范围太小

[好斗 下载链接1](#)

书评

“正确的斗争”包含了双重含义，即“用正确的方式进行正确的斗争”，这应该是本书作者要告诉给我们的全部东西。

去年，美国强生集团新加坡全球供应链服务、全球战略总监冯太川推荐了一本书《The Right Fight: How Great Leaders Use Healthy Conflict to Drive Performance...》

[好斗](#) [下载链接1](#)
