

# 笑话中的销售学



[笑话中的销售学 下载链接1](#)

著者:

出版者:

出版时间:2011-1

装帧:

isbn:9787121118449

《笑话中的销售学》将销售学与生活中的小笑话结合在一起，介绍了销售人员应具备的

心态与素养、销售口才、客户开发、成交技巧、销售细节、顾客的消费心理等内容，让销售学褪去枯燥的外衣，使其以自然生动、平易近人的姿态呈现在读者面前。此外，《笑话中的销售学》还以别开生面的方式，为广大销售员打开了解和掌握销售知识的大门，使其在莞尔一笑间领会销售学的精髓。

销售员无时无刻不在面对销售过程中的挫折，遭遇客户的拒绝，承受多日没有签下一份订单的事实。直面许多人的冷眼和歧视……当你遭遇挫折、一筹莫展的时候，不妨停下来读几则小笑话，体会笑话中的销售哲理，也许你会有意外发现。

销售的世界并非神秘莫测，销售的学问也不晦涩难懂，《笑话中的销售学》将销售学与日常生活中的小笑话结合在一起，让销售学褪去枯燥的外衣，使其以自然生动、平易近人的姿态呈现在读者面前，让更多的人了解销售学，并轻松掌握更多的销售学知识。

作者介绍:

目录:

[笑话中的销售学\\_下载链接1](#)

标签

销售

销售入门

轻松学销售

笑话中的销售学

成功的截图

评论

挺诙谐有趣的方式介绍一些简单的营销技巧和基本的销售概念，挺不错的一本书~很全

很赞的营销入门读物~

---

[笑话中的销售学\\_下载链接1](#)

书评

---

[笑话中的销售学\\_下载链接1](#)