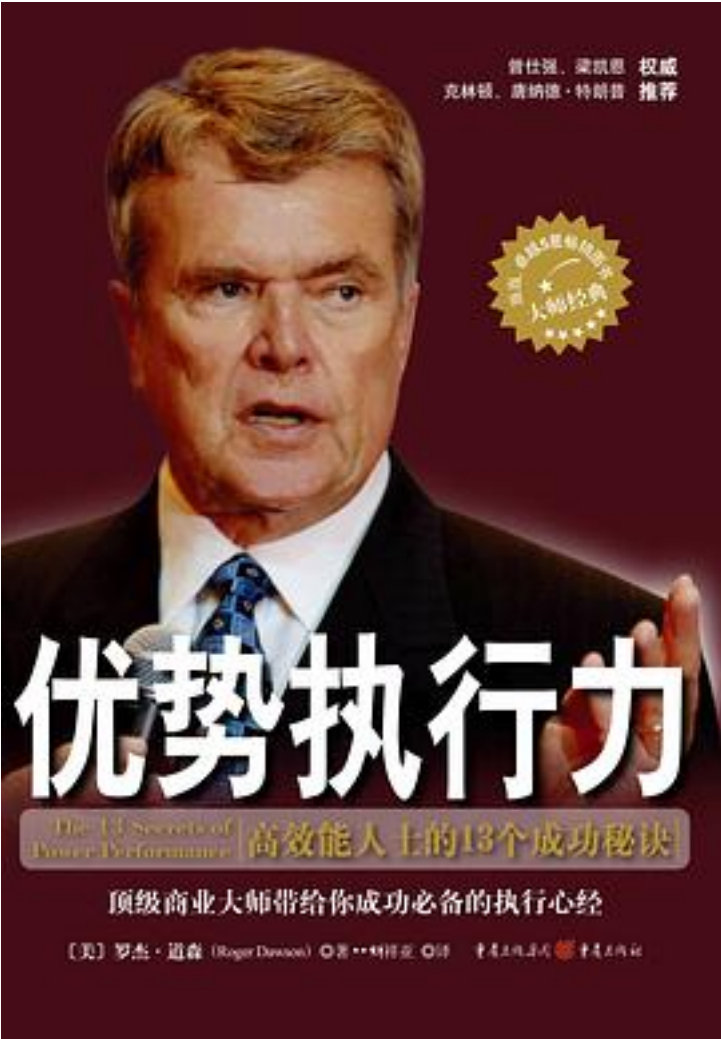


优势执行力



[优势执行力_下载链接1](#)

著者:[美] 罗杰·道森

出版者:重庆出版社

出版时间:2011-1

装帧:平装

isbn:9787229005634

通往人生顶峰的奥秘

想得到贵人相助？

想加官进爵？

想平步青云？

想好运连连？

为什么有的人总是看着别人拥有炫目耀眼的人生，自己却黯淡无光？

这一切皆因他们没有掌握高效能人士的13个秘诀，皆因他们尚未拥有优势执行力！

享誉全球的演讲大师和培训大师罗杰·道森通过自己的亲身体验，结合全球最成功的人士的人生经历，最终得出13条成功秘诀，并教你如何将其轻松地应用到生活当中。

通过阅读本书，你将能——

释放自己的“潜能”

把握自己的生活

创造千金难买的机遇

拥有辉煌的事业

到达人生的顶峰

书中还提到更多技巧，并配以多个简单的练习、自我检测表，让你为自己创造理想的工作和生活，克服拖沓和恐惧，并摒弃负面的习惯和行为，使你在成功的路上勇往直前。

作者介绍:

罗杰·道森 (Roger Dawson)

美国总统顾问、内阁高参、地产公司总裁、美国POWER谈判协会创始人兼首席谈判顾问、国际首席商业谈判大师、畅销书作家和知名演说家、世界上仅有的28名获颁CSP&CPAE认证的专业人员之一。

罗杰·道森出生在英格兰，1962年移民美国加州，用不到30年的时间就从一个普通移民一跃而成为总统顾问。

在《华盛顿邮报》看来，他是白宫红人，每次出现都会疯狂“谋杀”记者的胶卷，他常年周旋于白宫、参议院、耶路撒冷、巴尔干等国际政治的旋涡中心！他还是为数不多可以自由出入白宫的内阁高参，他的著作雄踞《纽约时报》图书排行榜榜首位置长达30周之久，并被耶鲁大学、普林斯顿大学等美国名校列为的必读图书！

除此之外，罗杰·道森所著的《优势谈判》《绝对成交》《优势薪酬谈判》和《赢在决策力》已成为众多销售人员和职业经理人人手一册的成功“圣经”。

目录: 秘诀1 把人生当成一次探险

你会再来一遍吗
最好的生活方式
你享受生活吗
高效能人士如何看待人生
不必在成功与历险中选择
机缘的力量
怎样把你的生活变成历险
探险者不是十字军
秘诀2 把握自己的生活
骗子甲：环境
骗子乙：其他人
骗子丙：你的遭遇
秘诀3 相信自己永远还有选择
你已经在做自己愿意做的事情了
你不必辛苦奋斗
你更愿意在哪儿
一个会永远改变你生活的理念
没有任何其他力量能控制你的生活
为什么不自己来写星座运势
偷走自由选择权的3个窃贼
选择才是控制你未来的力量
秘诀4 了解真正重要的是探险的过程
不愿意停止前进的卖匹萨的人
真正重要的是过程
成功的真正意义
怎样盘点你的能量
白日梦和人生目标之间的区别
秘诀5 在成功之前体验成功
自我形象心理学理论
希尔的成功法则
改变你周围人的生活
世界上最神奇的秘密
潜意识的作用力
为什么高效能人士会过着令人着迷的生活
秘诀6 不让别人拖延自己前进的脚步
美国的大街一定是用黄金铺就的
忽视消极的言论
离开那些拖慢你步伐的人
不要被轻易说服放弃某件事情
秘诀7 要改变生活，首先要改变自己
秘诀8 创造机遇
创造自己的好运气
为什么我们可以主宰自己的命运
一个能够改变你一生的有趣游戏
我是如何实现自己的童年梦想
如何在好莱坞为自己创造机遇
秘诀9 让钱生钱
工作不仅仅是一个赚钱的手段
不依赖于任何公司
让钱生钱
成为一名企业家的3个阶段
秘诀10 懂得定义自己的未来
智力信念和情感信念的区别
你最喜欢做的事情是什么

把梦想变成现实
如何规划你的目标
如何完成你的目标规划
千万不要设定超过5年以上的目标
为什么有些目标没有实现
秘诀11 高效利用时间
高效利用时间的10大法则
秘诀12 把恐惧变成财富
恐惧的5个层次
千万不要让恐惧控制你的生活
直面你最大的恐惧
克服你的恐惧
克服恐惧会给你带来哪些变化
秘诀13 让生活充满爱
做你爱做的事情，金钱自然会上门
集中精力做你最擅长的事情
爱是一种很难表达的感情
即使生活对付你，也不要去面对生活
学会如何不作判断
不要让选择性妨碍我们去享受生活
附录 高效能人士的7个特点
特点1：放弃过去
特点2：消除对未来的焦虑
特点3：培养平和的性格
特点4：不只是为了钱而工作
特点5：享受当下的生活
特点6：根本不需要让别人喜欢自己
特点7：根本不关心是否能给别人留下深刻印象
结语 属于你的成功
• • • • • ([收起](#))

[优势执行力_下载链接1](#)

标签

罗杰·道森

管理

执行力

个人管理

谈判

商业

励志

高效能

评论

旧式成功学书籍：信奉人人打鸡血后皆可成功，成名，成尧舜。

克服恐惧，活在当下。

出版商绑架作者 坦白说《优势谈判》是本好书
至于这本同样打着“优势”名头的书，还是算了吧

不错的管理书。

感觉看目录就够了。

有点成功学的意思在里面，部分章节还可以，比如强调要体验过程，比如第一章说把人生当做一次探险，这两点比较符合我的价值观，其他的感觉有点东拼西凑的，就随便翻翻吧。没有《优势谈判》经典。

2013-03-11

没感觉,第一本要处理的书

生活的心法。

前面几章太虚了，后面的挺实际的

虽然是这种书，但是还是给5分

给力，从心而发，释放力量，引导心灵

[优势执行力 下载链接1](#)

书评

[优势执行力 下载链接1](#)