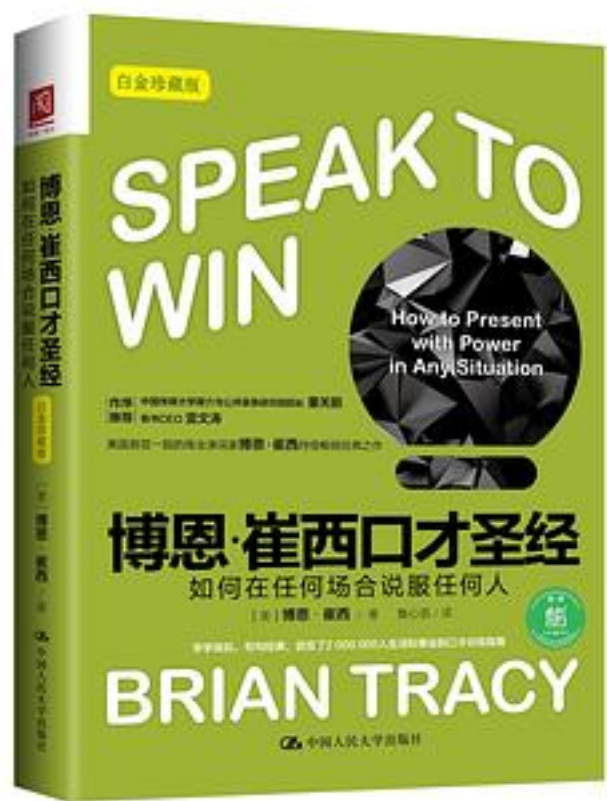


博恩·崔西口才圣经



[博恩·崔西口才圣经_下载链接1](#)

著者:博恩·崔西(Brian Tracy)

出版者:企业管理

出版时间:2011-4

装帧:

isbn:9787802557352

《博恩·崔西口才:圣经如何在任何场合说服任何人》是博恩·崔西的最新力作。书中汇聚了博恩·崔西多年来使用并总结的各种表达和说服的技巧及方法。通过大量的切身经历作为例子，教授读者们在不同的场合、面对不同的听众时，如何表述观点、说服他

人、取得效果、获得成功。相信深入阅读本书后，读者按照博恩·崔西的指导和训练方法，在不同的社交和商业场合下，都能够做到挥洒自如、充满自信、富有说服力和震撼力地进行演讲和表达。

《博恩·崔西口才:圣经如何在任何场合说服任何人》不但适用于想要培养表达能力、实现自我突破的初学者，也适用于积累了一定的沟通经验、渴望获得进一步提升的人，同样更适用于涉及销售和表达的所有行业的从业人员，正如博恩·崔西所说：“人人都是推销员”，“每个人都需要推销自我。”

本书提供赢得他人信任、说服他人的无敌策略，是读者进行有力表述、改变自己，影响他人的必备指南。

作者介绍:

目录: 引言第一章 语言的艺术第二章 筹划和准备让一切简单易行第三章 增强自信，锻炼心理素质——消除当众演讲的恐惧感第四章 有力度的开场白第五章 掌控小型会议第六章 掌控小型演讲和谈判第七章 掌控演讲台——令听众印象深刻第八章 掌控声音——富有震撼力的发声技巧第九章 交易诀窍——演讲家的技巧第十章 掌控空间第十一章 震撼有力地收尾——扣人心弦，令人无法呼吸第十二章 让销售话术富有说服力
· · · · · · [\(收起\)](#)

[博恩·崔西口才圣经_下载链接1](#)

标签

演讲

营销

口才

商业技能

销售

说话类书籍

沟通

谈判沟通

评论

演讲这东西得靠练习，看书是不行的。。。

如果要演讲，还是有必要一看

200页左右的书，其内容可以将书浓缩至三分之一，另外的三分之二几乎是重复前面的。。没什么实质，这年头怎么什么书都带上圣经二字。撮把子

20180109

已阅

2012 1st

- 1、理性气质情感。2、三段论和八结构。3、PREP 雨刷法 圆圈法
4、记忆技巧，设计一个词 5、开场白：感谢 询问 称赞 时事 历史 名人 近谈 提问 故事
6、5分钟，说服6A法。 7、有效推销7步骤。

有点儿小收获。

在做重要的presentation前拿出来翻一翻，非常有帮助！

具备了渴望、决心、自律、坚持，就可以让你成为演讲高手。

越来越觉得自己的口才很烂，所以还是读读这类

有一定的阅读价值。

对于如何做ppt，有所启发，正向思维很重要

[博恩·崔西口才圣经 下载链接1](#)

书评

如果有一个人，具有丰富的内心世界，有独特的价值、观点，如果能有一种方法，能将这些好东西通过讲课、演讲、陈述观点、汇报、推销、说服等方式传递出来，跟更多的人一起分享、讨论，那将会极大地放大他的影响力，将好东西传播出去，同时也让他改善自我形象，更有自信。这本书...

一本还比较实用的书，讲到一些方法，不过总结下来，方法很多，关键还是要多练习。看完本书打算上网搜搜有没有他的演讲，如果看了他的演讲视频结合他的理论，平时多练习，应该会有突破。有一句话挺有道理，“想长存，须学习。”

工作中，如何说话是一门很重要的学问，掌握了技巧，才能抓住潜在的成功机会，阅读这本《口才圣经》，对自己在与客户谈判，与周围的人际交流，非常具有实战的指导作用，不愧是大师的作品，推荐大家也看看！~
读过博恩·崔西的《销售圣经》，对我来说，这是一本具有指南针...

