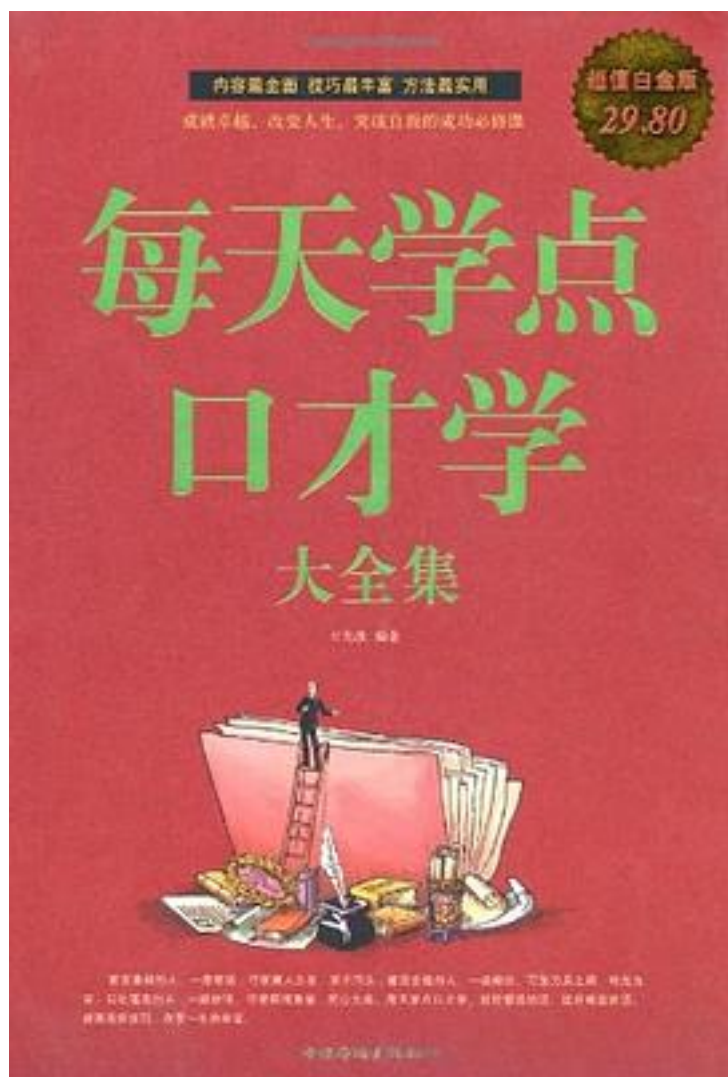


每天学点口才学大全集



[每天学点口才学大全集_下载链接1](#)

著者:王光波

出版者:中国华侨

出版时间:2011-3

装帧:

isbn:9787511309402

《每天学点口才学大全集(超值白金版)》共分上、下两篇，通过具体生动的案例，深入浅出地阐述了练就卓越口才的途径、必知的各种说话技巧、说话的禁忌和分寸，包括怎样把话说到别人的心窝里、怎样拒绝而不得罪别人、怎样得体地赞美别人、怎样打动别人让其按你说的做、怎样说好难说的话、怎样运用幽默，以及在谈判、恋爱、交友、推销中的说话方法和技巧，帮助读者轻松掌握各种场景下的口才艺术，在错综复杂的人际关系网络中应付自如，在不同的场合、面对不同的人群，说好想说的话，说好难说的话，改变一生命运。

人生在世，你无法生活在一个与世隔绝的空间里，无论我们怎样度过漫漫人生，选择什么样的生活方式，实现什么样的目标，都无可避免地要与他人交往、沟通、相处。因此，拥有良好的口才，做一个会说话的人，就成为生命中最基本，也是最重要的一件大事。

杰出的口才不是天生的，若想把话说出水平，说得有意思，说得有创意，并不容易，而要做到口吐莲花、能言善辩、巧舌如簧、打动人心，更非一日之功。但是通过后天的努力，在知识面上培养、在说话技巧上训练、在气质性格上熏陶、在现实环境中锻炼，获得好的口才也并非难事。

作者介绍:

目录: 上篇 技巧篇第一章 口才定律 比林定律: 不该答应的事就要拒绝
波特定律: 批评宜曲缓而不宜直接 波什定律: 背后和推测性赞美最好
权威效应: 利用权威赋予你的权力 赫洛定律: 给他最想要的一种赞美
口才加油站第二章 口才资本 成事资本: 好口才是成功的翅膀
主动资本: 好口才始于自我突破 知识资本: 内涵深厚才妙语连珠
胆魄资本: 想有好口才必须敢说 “墨水”资本: 胸中有墨才能说得远
创造资本: 口才也是一种生产力 能力资本: 如何提高说话的能力 口才加油站第三章
说话原则 修养原则: 说话必须有修养 规范原则: 说话要讲究规矩
分寸原则: 说话也要讲分寸 说风原则: 五种话不能开口 口才加油站第四章 声音技巧
发音技巧: 发音是建立良好沟通的首步 语意技巧: 不同的语调带有不同的意义
语言技巧: 如何在说话中运用突兀语言 节奏技巧: 节奏适中有助于听众的理解
口才力口油站第五章 口才规则 观察规则: 想说好话, 察言观色
换位规则: 换位思考, 说得更好 赞美规则: 赞美艺术, 看人下菜
团结规则: 交流过程, 多说我们 少言规则: 给人机会, 不多说话
诚恳规则: 谦和诚恳, 缩短距离 规避规则: 不同观点, 婉转表达 口才加油站第六章
说话禁忌 表达禁忌: 避免表意不明引歧义 说话禁忌: 勿在别人面前话不休
声调禁忌: 避免音高避免乱回答 心态禁忌: 别让恐惧扼住了喉咙
沟通禁忌: 上帝给你两耳一张嘴 隐私禁忌: 避开同事的隐私问题
地域禁忌: 避开别人的地域禁忌 恭维禁忌: 拍马不要拍在马蹄上
方法禁忌: 说话必须避免的恶习 口才加油站第七章 说话准则
勇气准则: 忌讳说话有羞怯感 真诚准则: 千万不要口是心非
取悦准则: 想方设法使人高兴 尊重准则: 勿谈论别人的短处
礼貌准则: 说话无礼会招人烦 低调准则: 不要随便跟人争辩
表情准则: 如何摆正身体神态 口才加油站第八章 语言要素 心态要素: 语言来自好气质
美感要素: 让语言充满魅力 迷人要素: 说话迷人六要素 礼貌要素: 说话要礼貌用语
口才加油站第九章 口才风格 批评技巧: 学会批评和影响他人
风格技巧: 要有自己独特的风格 能力技巧: 说话要培养创造能力
措辞技巧: 选择恰当的措辞 态度技巧: 真诚的赞美铭感肺腑 口才加油站第十章
口才逻辑 逻辑严密, 环环相扣 谬误法则, 绕晕对手 求同存异, 力求突破
因果正反, 把话说透 逻辑比较, 反驳对方 顿歇技法, 推进情感 口才加油站第十一章
应变驾驭 增强心理调控力 训练敏锐洞察力 思维训练的方法 促进脑筋灵动性
坚定语言个性化 储备必要的知识 明确说话的目的 必须坚持的原则 口才加油站第十二章 修辞技巧

比喻运用技巧 反问运用技巧 比拟运用技巧 双关运用技巧 夸张运用技巧

口才加油站第十三章 方圆技巧 迂回策略：以迂为直，绕路说服

转弯策略：欲抑先扬，避免直接 权威策略：借人之名，说你的话

谐音策略：谐音巧用，反贬为褒 双关策略：一语双关，引人就范

暗示策略：寓理于事，不言自明 第十四章 说话分寸 好话分寸：赞美奉承要讲究

时间分寸：说话时机要把握 插嘴分寸：插嘴要有艺术性 轻重分寸：说话注意轻重感

态度分寸：调解纠纷的技巧 幽默分寸：幽默要恰到好处 迂回分寸：避免语言的冲突

口才加油站第十五章 初次见面 与初识的人寻找同话题 与初识的人一见如故

第一次约会说话不放肆 无米难成炊，要找话题 精彩地说出自己的名字

自信要大胆勇敢说出来 口才加油站第十六章 克服恐惧 自励法：心病还须心药医

锻炼法：胆子是练出来的 外借法：营造减压的气氛 学习法：抓住学习的机会

自然法：消除紧张留自然 自强法：建立自信的技巧 口才力口油立占第十七章 演讲技巧

形象技巧：把话说形象才更吸引人 主题技巧：脱颖而出的主题受欢迎

叙事技巧：叙事型演讲的注意要点 感染技巧：让你的听众身临其境

拉拢技巧：要与听众形成精彩互动 内容技巧：谨记演讲时的十大禁忌

结尾技巧：怎样结尾让人回味无穷 情绪技巧：如何掌控听众们的情绪

口才加油站第十八章 动心技巧 体念法：说话要先为对方着想

关怀法：对人體现关怀的理念 同域法：乡音难改，游子情深

直表法：感激之情要溢于言表 恳切法：说话的魅力在于真诚 口才加油站第十九章

说话尺度 发生矛盾，勿说绝话 批评他人，裹上“糖衣” 良药甜口，顺耳忠言

赞美他人，语言得当 多用鼓励，替换责骂 替人着想，击中要害 低调说话，高调做事

安抚对方，给他希望 淡化色彩，表示不满 模糊语言，再来批评 第二十章 讨巧技巧

恭维技巧：用恭维的话博取他人欢心 短语技巧：利用好交际中的黄金短语

巧言技巧：实话要巧说，坏话要好说 绕圈技巧：巧说话能获得别人的好感

亲切技巧：不要随便批评朋友的亲友 感同技巧：别人郁闷时多说理解的话

体贴技巧：得体的幽默最能取悦人心 第二十一章 细节技巧 一个“您”字价值千金

利用微笑拉近彼此间的距离 最好用谦虚的态度和人说话 在私底下指出别人的缺点

时代语能为你添姿着色 温暖的安慰送给最需要的人 善意的谎言能讨人欢喜 第二十二章

吐字技巧 吐字如何达到清晰准确 有声语言怎样正确练声 有声语言怎样清晰咬字

语言能力要如何练习 如何练就流利的普通话 口才加油站第二十三章 说话水平

用通俗的语言来说话 用类比法反驳诘难 引申归谬巧妙地反驳 数字说话让对方信服

问话看准对象和机会 及时改口补言语失误 触及他人痛处要急救 口才力口油站 下篇

场景篇 第二十四章 办事口才 求人必备的说话技巧 求别人帮忙时怎么说

怎样开口提一些要求 软磨硬泡友好地赖着 找好借口把礼送出去 看对方什么人再说话

“心理共鸣”求人法 要学会与生人拉近距离 善于利用逆反的心理 以利害打动他人内心

必要时时刻要有话直说 口才力口油站第二十五章 面试口才 说话方式，快速接受

两难问题，机巧回答 幽默风趣，别具一格 自我介绍，恰如其分 要求薪酬，注意要点

底气十足，面试加分 独树一帜，主张个性 扬长避短，力求完美 面试冷场，如何破冰

离职原因，小心表达 口才力口油站第二十六章 下属口才 能平步青云的说话技巧

尴尬时刻替领导打圆场 向领导示好最好表忠心 巧妙逢迎让领导变高兴

上司面前千万不要抱怨 如何提要求上司不会拒绝 被批评后如何巧妙辩驳

嘴上要凸显上司的身份 众人面前维护领导脸面 无事也要多向领导请教

要让上司自己做出决定 和上司有分寸地开玩笑 对领导有意见要婉转说

口才加油站第二十七章 领导口才 怎么说话能够平息下属的怨气

怎样能留住想辞职的优秀员工 要不断地肯定和赞扬你的下属

说话要注意自己的身份和地位 批评下属的时候需要适可而止

批评下属时也要因人而异说话 如何能够拒绝员工的某些要求

如何消除员工对你的仇视敌意 第二十八章 职场口才 切勿散布流言与飞语

不该说的话切记勿说 对同事说话需要宽容 别人论己时切莫打断 傻子才和同事“交火”

谦虚人生能行万里路 说话要学会亡羊补牢 甩开不受欢迎的同事 躲开“抱怨王”的妙招

提拔时怎样面对同事 汇报工作，教你几招 接待工作中称呼禁忌 口才加油站第二十九章

谈判口才 看成内行，抬高对方 不同的人，不同说话 轻松言语，软化气氛

谈判桌上，需要装傻 气氛如何，你来决定 软硬兼施，破除坚冰 三十六计“走”为上

吹毛求疵，偶要为之 最后通牒，原是陷阱 循序渐进，提出要求 对方意见，我来说出

口才加油站第三十章 辩论口才 论辩首要，务须主动 摆明事实，不辩万辩
釜底抽薪，直逼要害 单刀直入，开门见山 绵里藏针，柔中带刚 口才加油站第三十一章
销售口才 赢得可靠的第一印象 以顾客感兴趣话题开头 主动承认产品的缺点
利用客户最重视人物 诚实是赢得顾客的根本 给客户戴一顶高帽子 有时候做听众更有用
抬着榜样去进行推销 制造一种旺销的景象 口才加油站第三十二章 说服口才
先抬高再说服 从得意事说起 发现对方弱点 巧用指桑骂槐 诱导对方点头 让历史做说客
软磨硬泡逼近 用比喻讲道理 利用同步心理 保持适当沉默 口才加油站第三十三章
电话口才 接听电话说话规矩 电话交谈应注意什么 打错电话时如何处理
让电波传递美好形象 打电话勿乱用应酬话 让铃声响得更久些好 办公室电话忌聊私事
口才加油站第三十四章 演讲口才 演讲开头吸引人的技巧 如何制造演讲悬念技巧
交谈讲远的不如讲近的 抓住听众最想听的部分 演说不受人欢迎怎么办
运用排比表达情感技巧 怎样增强情感力度技巧 利用数字给予你的力量
演讲中表达情感的技巧 演说中需要注意的问题 快速把握听众心理技巧
使听众关注演讲的技巧 口才加油站第三十五章 拒绝口才 该拒绝时，不要犹豫
下令逐客，要讲艺术 表达拒绝，巧借他语 拒绝他人，顾及尊严 贬低自己，拒绝他人
诙谐言语，愉快拒绝 朋友请求，选择拒绝 借用他人，巧妙拒绝 糊涂话语，怎么出口
拒绝他人，要留台阶 怎样拒绝，领导不气 口才加油站第三十六章 赞美口才
赞美不同，效果更佳 身边女性，随时赞美 赞美女孩，注重优点 两性世界，赞美不同
女性芳心，一句打动 利用赞扬，代替批评 如何恭维，不为拍马 说服之前，先赞对方
赞人独特，更为独特 口才加油站第三十七章 危机口才 冷场时要用“开涮法”
如何应对冷场的局面 用曲解巧妙回避话题 谈吐有趣味摆脱窘境 灵活应对别人的奚落
欲盖弥彰不如多调侃 如何巧妙地回击冷语 怎么应对咄咄逼人的话 碰到语言困境要撤退
话不投机，赶紧转弯 用戏谑冲淡尴尬境地 童言无忌，如何遮丑 应对别人的当众指责
如何巧妙应对刁难者 第三十八章 批评口才 未批先夸，对方心安 批评他人，就事论事
给个意外的“赞许” 批评他人，先批自己 因人而异，择言而施 顾及脸面，注意场合
尽量少让第三人知道 责备对方，不翻老账 深怀同情，指导他人 口才加油站第三十九章
道歉口才 借他人之口传达歉意 开口说声抱歉很重要 把握道歉的最佳方法
向异性道歉的技巧 劝架务必一碗水端平 抬高一方使其快退出 口才加油站第四十章
幽默口才 运用幽默别忘五大忌讳 让幽默增添自身的魅力 生活不妨多点调节剂
用幽默平息他人的怒气 用诙谐的话语加深感情 巧用幽默化干戈为玉帛
通过幽默的话拒绝别人 把笑话当做演讲的调料 口才加油站第四十一章 酒席口才
不堪敬酒，如何拒绝 肚无酒量，如何应对 巧妙祝酒，锦上添花 劝酒适度，切勿强求
拒酒理由，说得自然 劝酒辞令，如何表达 婚宴之上，如何祝愿 口才加油站第四十二章
恋爱口才 相亲择偶时如何交谈 向心上人如何表爱意 想要约会怎么提出来
恋爱中也需要谎言 这样邀女孩最易成功 面对刁难你该怎么办 女孩打动男孩如何说
不失时机表达真感情 见家长如何说话才对 “丑媳妇”总要见公婆
口才加油站第四十三章 倾听口才 说话之前先学会倾听 要认真谦虚听对方说
拒绝求爱要使用暗示 有时无声胜有声技巧 与孩子忌说的八种话 父母吵架时如何劝说
说服父母有哪些妙招 倾听之中要懂得附和 夫妻争吵需要适度感 父母与孩子如何沟通
怎么说孩子才会听话 口才加油站第四十四章 友情口才 如何从闲聊中加深感情
说话时注意维护朋友面 对小人物多说体贴的话 设身处地地为朋友说话
要给朋友“同感” 理解 和朋友进行直率的交谈 说话要低调才有好结果
真诚才最受朋友的欢迎 对朋友的秘密守口如瓶 对朋友勿滥用恭维的话
口才加油站第四十五章 特殊口才 与完美主义者对话 与过度老实人交谈
与实用主义者说话 与浪漫主义者对话 与冷眼旁观者对话 与怀疑论者来过招
与享乐主义者对话 与领袖型人物对话 与和事老如何说话 口才加油站
· · · · · (收起)

[每天学点口才学大全集](#) [下载链接1](#)

标签

③随便看看

个人发展

hhhh

1q

1

评论

[每天学点口才学大全集_下载链接1](#)

书评

[每天学点口才学大全集_下载链接1](#)