

# 犹太人笔记本的秘密



[犹太人笔记本的秘密\\_下载链接1](#)

著者:马克·富冈

出版者:

出版时间:2011-5

装帧:

isbn:9787510417658

《犹太人笔记本的秘密》内容简介：我们每天都在以各种方式与他人谈判，与客户谈生

意，与老板谈加薪，与孩子商量每月的零花钱，与伴侣协商如何度周末……

《犹太人笔记本的秘密》记录了杰出的谈判大师与70余国谈判高手谈判积累的实战经验，以及全世界最精明的商人犹太人迈克笔记本中记录的谈判技巧，用轻松、幽默的语言，独特、灵活的谈判视角，为你的日常工作、生活、学习提供了简单易学的谈判经验和技巧，可以让你摆脱悲情上班族的生涯，成为谈判高手。

作者介绍:

目录:

[犹太人笔记本的秘密\\_下载链接1](#)

## 标签

谈判

思维

谈判技巧

财商

营销

犹太人

犹太

财商理念

## 评论

小事例来说和各国人民谈判的情况 中国人在外面口碑真的不好

承诺都不当回事——“领导换了 货不要了 找其他人下订单了 我有什么办法”——  
随时改 为了自己的利益 被写到书里了 也真是丢脸

-----  
当故事看。这本书非常好做笔记，凡是图，存下来就OK。

-----  
听你说话，都记笔记，还用图标来简明展示，是一个好方法；关于交流，可以学一下如何说，才会听。还有就是体贴的待客之道，赢得人心，双赢生意

-----  
对我来说用处不大么，对国际谈判来说，对菜鸟比较有帮助吧。。。

-----  
营销时你要让对方狂热 而谈判时你要冷静

-----  
拥有自信是成功的一半，没有什么解决不了的

-----  
不同文化不同交流特点。第一章的图不错，后面就有点散了。

-----  
很不错的一书，对商业谈判很有用，也很励志。

-----  
[犹太人笔记本的秘密\\_下载链接1\\_](#)

书评

-----

[犹太人笔记本的秘密 下载链接1](#)