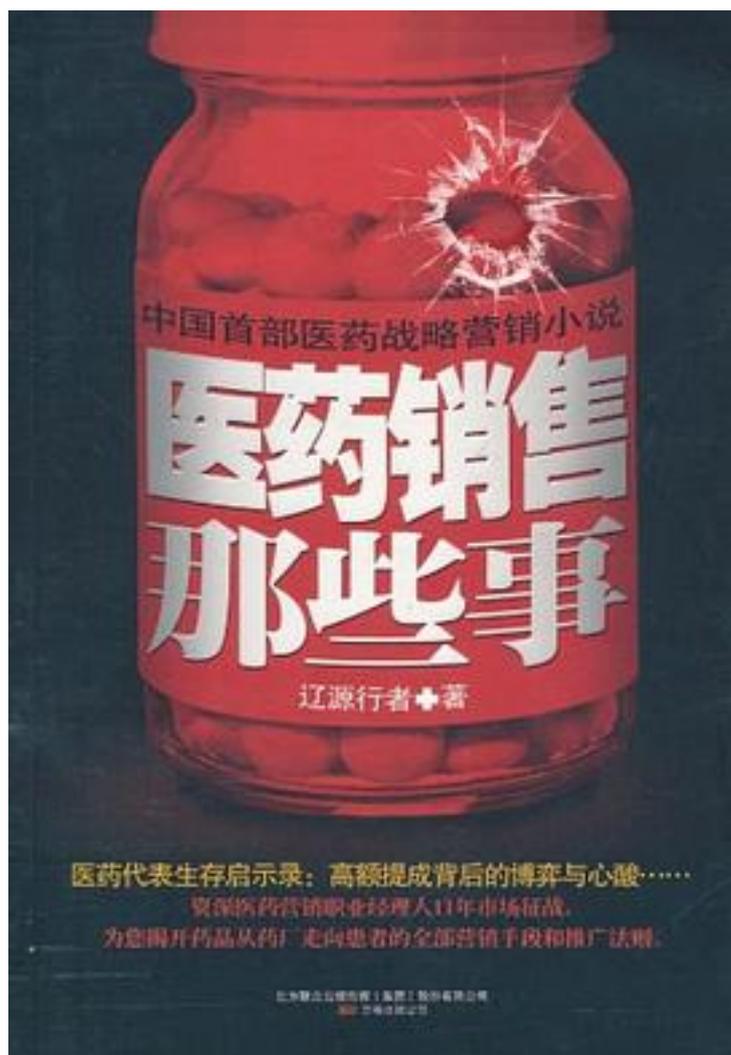


医药销售那些事



[医药销售那些事_下载链接1](#)

著者:辽源行者

出版者:万卷

出版时间:2011-4

装帧:

isbn:9787547013687

《医药销售那些事》全面透视制药企业药品的营销手段和推广法则，为您剖析药品从药厂走向患者整个流程中的每一个环节，也为中国遭遇困境亟待突围的药企，提出了具有竞争优势的营销操作路径。

作者介绍:

辽源行者，现居广东，真实姓名保密，在医药销售领域打拼11年，经历了从私营公司到国营企业，最后位居外资企业管理层的艰辛过程。体验过失败和背叛，也获得了成功和喜悦，亲身经历了医药领域复杂、矛盾的发展，见证了行业完善的同时，也看到了行业的堕落。

目录: 第一章 终点是起点第二章 新官上任头把火第三章 趁热打铁穷追不舍第四章 自己的人才才是最好用的人第五章 小恩小惠必不可少第六章 专挑硬柿子不吃软馒头第七章 两杯黄汤下肚，假话说得比真话还真第八章 跳动的神经第九章 乌龟背上盖房子第十章 母鸡带着小鸡，伪善的奴性第十一章 陈列之道第十二章 初战告捷第十三章 半路杀出个程咬金第十四章 “暗箱操作”第十五章 “暗箱操作” vs “暗箱操作”第十六章 报纸里的小宇宙第十七章 过个好年第十八章 挑战新的高度第十九章 与美同行第二十章 烤肉馆和路边摊的区别第二十一章 天上掉下个朱妹妹第二十二章 完美行程第二十三章 良心发现第二十四章 “大白牙”挨扁第二十五章 全面告捷第二十六章 祸起萧墙第二十七章 财迷心窍第二十八章 三个耳光第二十九章 塞翁失马第三十章 焉知祸福第三十一章 钢刀是钢刀，兄弟是兄弟第三十二章 谋定而后动第三十三章 今夜星光灿烂第三十四章 恐龙团队第三十五章 云枫的气场第三十六章 展会落幕第三十七章 深不可测第三十八章 致命反击第三十九章 低价供货第四十章 适者生存第四十一章 谣言战术第四十二章 现场体验第四十三章 反击的前奏第四十四章 疯狂的乐家连锁第四十五章 三点要求第四十六章 鹤蚌相争，渔翁得利第四十七章 兵来将挡，水来土掩
• • • • • [\(收起\)](#)

[医药销售那些事 下载链接1](#)

标签

医药

职场

小说

销售

那些事

中国文学

白酒营销

思维

评论

我个人脚着还不错啊。纪实类的小说比较有可读性嘛。虽然这个也没揭黑幕什么的。是因为在图书馆发掘的所以很少人看么？

结尾好奇怪，内容还可以，如果能再丰富点就好了

跟我想的不太一样，我以为是医院里的医药销售，结果是药店里的。而且没写完。

很受启发。。

值得一看 一部成长史

[医药销售那些事_下载链接1](#)

书评

[医药销售那些事_下载链接1](#)