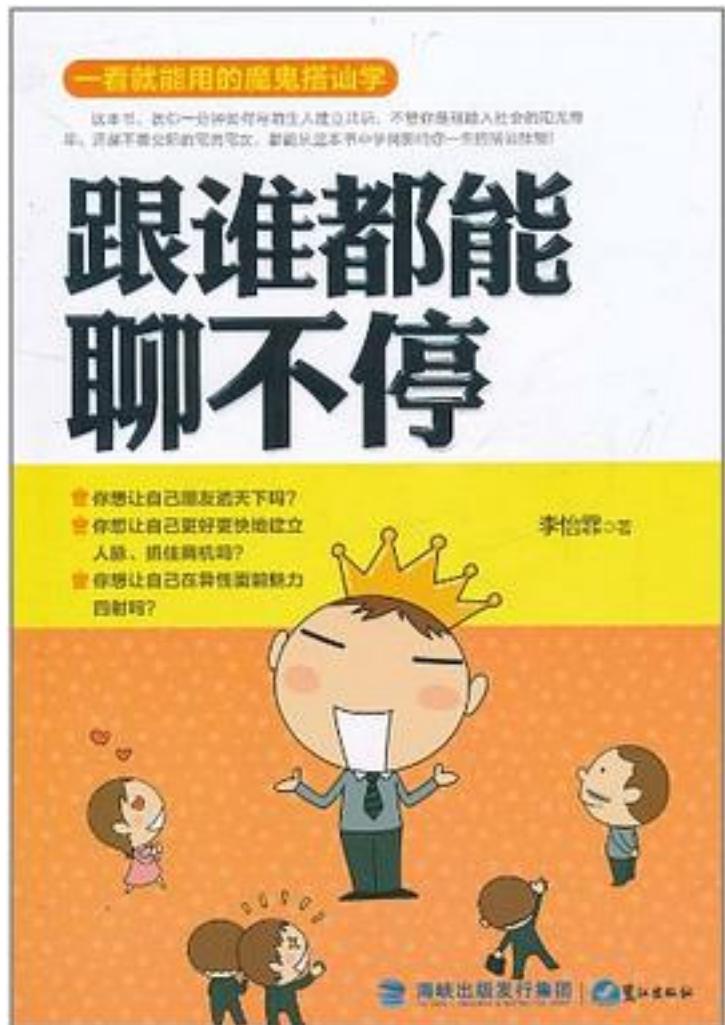


跟谁都能聊不停



[跟谁都能聊不停 下载链接1](#)

著者:李怡霏

出版者:鹭江出版社

出版时间:2011-6

装帧:平装

isbn:9787545903232

《跟谁都能聊不停》内容简介：教你一分钟如何与陌生人建立共识，不管你是刚踏入社

会的阳光青年，还是不善交际的宅男宅女，都能从《跟谁都能聊不停》中学到影响你一生的搭讪技能！

作者介绍：

李怡霏

80年代后期中国制造，毕业于一所专业聊天学校，每天与各种千奇百怪的人说话练就了她的金刚不坏之身。毕业后，毅然投身于一家复杂机械制造公司，借助无与伦比的搭讪才华将自己打造成一块强大的电磁铁，为公司吸来无数重要资源，成功站上“最佳吸引客户的推销员”领奖台。

聊天能力不仅为她赚取了超高人气，还让她在一个最不适合搭讪的黄昏、最不适合搭讪的地点，成功套牢了一个最不容易被搭讪的人的一生。

目录：上篇：搭讪有方，跟谁都能聊不停

一、这么想，就成功了80%

1. 别考虑面子，搭讪没你想的危险
2. 搭讪是事业和爱情的毛遂自荐
3. 紧张就是一张纸，捅破它很容易
4. 想搭讪成功就千万别犹豫
5. 搭讪这点事儿，跟轻浮没关系

二、这么做，就不会冷场

1. 搭讪不冷场的基本技巧
2. 肢体语言更重要
3. 形象礼仪——第一眼印象的关键
4. 自我暗示——获得勇气的来源
5. 轻松就能在搭讪中随机应变
6. 有明确的目的，才能把握住核心

三、这么说，你就是人气王

1. 搭讪是两个人的开心
2. 说话是件开心的事儿，那就让对方多开心一下吧
3. 掌握时机，洞悉心机，节奏任由你控制
4. 寻找话题有秘诀
5. 赞美越多，话题越多
6. 不是所有的话题都能拿来聊

四、这么问，就不会尴尬

1. 发问是打开话匣子的万能钥匙
2. 用“万能钥匙”的时候更要注意周边环境
3. 让人反感的烂问题
4. 让人喜欢的好问题
5. 让场面越来越热烈的互动问题

五、这么听，越聊越开心

1. 礼貌听众人见人爱
2. 摆对表情，别人才和你聊
3. 会听重点，聊天才能融洽
4. 积极互动，越聊越开心

下篇 搭讪实战，什么场合都难不倒

六、搭讪实战之社交篇

1. 经典街搭成功记录
2. 商场遭遇的插足搭讪犯
3. 公车搭讪的春夏秋冬

- 4. 网罗出差中的美好伴侣
 - 5. 被当做“蜘蛛侠”的峥嵘岁月
 - 6. 快餐店里的搭讪犯
 - 七、搭讪实战之恋爱篇
 - 1. 害羞男的处女搭
 - 2. 眼花缭乱的男女网搭
 - 3. 搭讪有家长在场的美少女
 - 4. 搭讪游泳池的气质美女
 - 5. 完美的大学浪漫搭讪之旅
 - 6. 相亲制胜法则
 - 7. 搭讪的完美态度
 - 八、搭讪实战之职场篇
 - 1. 约见客户有门道
 - 2. 用行动赢得客户信赖
 - 3. 营造让客户“say yes”的环境
 - 4. 客户肢体语言的“秘密”
 - 5. 让客户自愿停下脚步
 - 6. 让客户主动留下资料
 - 7. 10分钟成功生意经
 - 8. 搭讪杀手——小商品城女老板
 - 9. 巅峰对决——偶遇竞争对手的搭讪犯
- • • • • (收起)

[跟谁都能聊不停 下载链接1](#)

标签

沟通技巧

聊天

搭讪

语言沟通心理人性

社交

沟通

思维

职场

评论

都是些琐碎的点，以及看起来异常虚假缺乏细节的例子，并没有一个真正系统的框架。
○ ○

几句话就能讲完；例子和论点无联系；后半本偏题严重

根本不实用

这算是一本搭讪百科全书吗？游泳池，图书馆，食堂，电影院，各种装，各种熟悉的电视镜头。

两个字：坑爹。整本书估计是东拼西凑的，根本没有系统的阐述，有一些部分很明显是抄袭魔鬼咨询师的《魔鬼搭讪学》的

真哥 这就是你看的书吧？

(挥手表情)

内容充斥着假大空，无语

跟搭讪学差了一百个蔡康永

人际交往的重要技能

微笑说你好

从题目来看，本书是讲如何和他人说话，使谈话顺利进行下去，实际上是教你如何对陌生人开口说第一句话，得到对方电话号码即为终极目的，也许对销售从业人员有所帮助，对我来说并不值得读

交流的初级阶段。不值一看~

好虚的书，并没有什么具体可行的方法==

太过简单

聊，聊，聊不完

很短，但我拖着看了很久。

“这算是一本搭讪百科全书吗？”

今天差不多一下午就把此书看完了，内容不是很丰富，但多少触动了了一下我的心灵，可阅读之

看了两章就看不下去了，意淫的方式写书

[跟谁都能聊不停](#) [下载链接1](#)

书评

[跟谁都能聊不停](#) [下载链接1](#)