

白手创业



本页面中的内容受版权保护
白手创业 成就梦想

任宪法〇著



[白手创业 下载链接1](#)

著者:任宪法

出版者:中国经济

出版时间:2011-6

装帧:

isbn:9787513607360

《白手创业(第3版)》针对想创业和正在创业以及因初次创业失败而困惑徘徊的人士，

通过简明易懂的创业道理的讲解并结合活生生的实际创业案例的分析，为他们指出一条白手起家的道路。通过阅读《白手创业(第3版)》，你会对自己目前是否适合创业有个基本评估，对自己适合创什么样的业有个选择判断，并学会如何最大化地利用现有的资源创业。

《白手创业(第3版)》已经出版的第一版和修订版，获得读者的喜爱和好评，并列选全国农家书屋工程指导用书。第三版作者根据国内国际形势的变化，与时俱进地做出修订，相信《白手创业(第3版)》从内容和形式上一定能焕发出新的光彩！

作者介绍:

任宪法：小天财财商工作室教育总监，现从事财商教育研究及咨询工作，财商教育专家。出版作品有：《白手创业》（第一版、修订版），《提高财商多赚钱》《快教孩子学理财》。《白手创业》被国家农家书屋工程选为创业指导用书。国内首个自主知识产权、培养儿童财商能力“小天财儿童创富游戏”的发明人。曾辅导多位读者创业投资成功。

目录: 前言：这本书适合哪些人读？第一章 创业，你真的准备好了么？ 1
从一封读者来信说起 读者问答：我该不该去创业？ 3 创业的步骤 4
创业首先经营的是你自己 读者问答：我现在适合创业吗？ 第二章 创业的五个核心条件 1
1 创业核心条件一：技术决定战术 读者问答：我该如何确定营销方案？ 2
创业核心条件二：经验是灵魂 读者问答：我能进军电脑行业吗？ 3
创业核心条件三：人脉决定方向 读者问答：三万元能创业吗？ 4
创业核心条件四：机会决定起点 读者问答：我能在经济适用房住宅区开个什么店？ 5
创业核心条件五：资金决定规模 读者问答：没有资金怎么办？ 6
五足鼎：创业五个核心条件的互动与支撑 第三章 以自身优势条件创业 1
自身优势决定你干什么 读者问答：我能成为前公司的竞争对手吗？ 2
项目的确定与考察 读者问答：这种加盟店能加盟吗？ 3 选择合适的创业方式
读者问答：我该不该跟他合伙创业？ 4 创业前你要干什么
读者问答：功能性产品如何打开市场？ 5 如何降低创业风险
读者问答：我能加盟足疗店吗？ 第四章 克服创业过程中的五个问题 1 贪大 2 急于求成 3
随便放弃 4 花钱不合理 5 习惯性原因 第五章 克服创业过程中的三种心理 1 恐惧的心理 2
盲目急躁的心理 3 消极心理 4 赢在激情 第六章 创业者必学的四个财商理念 1
“现金流”告诉你生意是否真的赚钱 2 “投资收益率”越高，赚钱越多 3
“资金周转率”越高，赚钱更多 4 “组合创业”适合每个人
读者问答：我到底该怎么办？ 第七章 我的创业经历 1 第一次创业之前我做了什么 2
我为什么选择通信行业 3 我是如何操作的 4 我克服了哪些困难 第八章
总结——积累资源，事业越做越大 1 创业资源变成今天资产 2 建立一个高效团结的团队
3 不断学习，每天进步一点 4 抓住更好的机会，更上一层楼
读者问答：大学毕业生该怎样创业？
· · · · · (收起)

[白手创业 下载链接1](#)

标签

创业

成长

财商

商业

财务自由

shelf

ebook

财商理念

评论

还可以一看，读了里面对自己比较有用的部份。感觉创业势在必行。

入门书，不过对作者的生活理念不敢苟同，最后还来了个自相矛盾的结语，无语了...

补录

还行，了解了一下。内容比较实在，没有吹的成分，只是能提取的精华也就没那么多了
。。。可以当入门的看看

未来要创业和马上准备创业的建议读一读，会有收获。

没做好准备之前，能做的就是继续准备

我，团队，机会，三足鼎立，对中小创业者很有帮助。
可能因为作者不是那么成功，所以说服力不是那么大，也是我心理上的感觉。

教人做小买卖的，被坑了

【读书小结】 1、前五章之前都毫无尿点，索性一口气读完，发现越来越有感觉，朴实且带有感情的文笔慢慢吸引我，读到“生意人就要喊出来”这点让我热泪盈眶，想到我的父母亲其实是很苦、很艰辛的；2、“转=赚”、现金流、资金周转率、投资收益率。3、建立共同成长发展的团队——感情、利益、追求上

都是初级知识，对于自己来说，只是第一章有些价值。1. 创业首先经营的的你自己。
2. 创业是需要条件的:经验、技术、机会、人脉、资金。3.
准备工作达到一定的阶段，有了一定的基础，最需要的是到你想要创业的行业环境中去实践。(想尽办法，想做厨师，没门路，吃法欠账，工作抵偿。)4.
时间的价值，即使什么都没有，你还有时间，这是平等的，从现在开始，好好把握，付诸行动。努力吧！

[白手创业 下载链接1](#)

书评

全书讲得比较多的是，要怎么样才能创业，即创业的条件。对于创业过程中如何开始，如何经营，讲得太少。一本2百页的书，书后竟然附了一大堆开公司的流程。
总体感觉，作者在创业的动机、创业的本质、创业的具体过程方面理解并不透彻，因此书才写成这样。对于书中所说的，创业...

[白手创业 下载链接1](#)