

网店应该这样开



[网店应该这样开_下载链接1](#)

著者:荷叶山

出版者:电子工业

出版时间:2011-7

装帧:

isbn:9787121138577

随着互联网的迅速普及，其对人类生活方式正产生着深刻的影响，而网商、网店、网购的发展已经成为当下时代不可逆转的一种趋势。一个人只要

有电脑，并能接入互联网，就可以成为网商，拥有自己的网店，无论是全职还是兼职。《网店应该这样开(淘宝eBay开店赢家攻略)》(作者荷叶山)就是要手把手地教会你在网上开店的技巧，协助你找到经营的乐趣，并将网店做强，超越自己。

《网店应该这样开(淘宝eBay开店赢家攻略)》的适用对象为想要到网上开店的经营者、创业者、兼职者和体验者。

作者介绍:

赵京，网名荷叶山。70后，闲时写些文字。早年淘宝的经历，让作者希望把自己的经验与各位青年分享，遂成此书。

目录: 谋店篇第1章 开店，你需要的基本条件 1.1
思想准备——为什么开店，要达到什么目标 1.2
物质准备——都需要什么，才能让网店开门 1.3
也说困难——什么样的人，还是暂不要开店 1.4
绕开暗礁——开店需注意，哪些事情不能做 第2章 商品，我拿什么网上销售第3章
规划，如何让网店活下来建店篇第4章 申请账户，淘宝和支付宝第5章
发布商品，第一个到第n个第6章 建立店铺，免费和需付费销售篇第7章
说服买家购买商品第8章 完成订单及时发货第9章 关注物流多做沟通第10章
查收货款做好售后进阶篇第11章
洞悉淘宝规则——网店既然发芽了，就要精耕细作第12章
美化商品图片——买家看不到商品，只能看到图片第13章
扩大客户队伍——不断拓展新客户，维护好老客户第14章 防骗防恶意评价第15章
手机淘宝及淘宝其他组件营销篇第16章 发挥人的作用，服务口碑招来四方顾客第17章
激发网络能量，博客微博论坛都可助阵第18章
玩转淘宝功能，店铺社区让你节节攀升第19章
多种促销手段，合理使用记得信用为先海外篇第20章 用网络把商品卖到海外第21章
美国eBay的基本规则第22章 手把手教你使用eBay第23章 使用eBay的注意事项结束语
· · · · · (收起)

[网店应该这样开_下载链接1](#)

标签

互联网

网店交流

网店

ebay

评论

我也是刚做不久的，我做的女装三个多月了，也有人教我也学到了不少这方面的知识，但是觉得自己不会的还是太多了虽然称不上大神吧。。。但是不嫌弃的话可以一块学下

本人做了也是有好几个月了刚开始也是什么都不会也被坑过 新手想做好呢
好的上家固然重要自己的努力也是分不开的 我现在做的女装 相互学习87665370
本人做了也是有好几个月了刚开始也是什么都不会也被坑过 新手想做好呢
好的上家固然重要自己的努力也是分不开的 我现在做的女装 相互学习87665370

开店要满16周岁有身份证 有银行卡开通网银 注册网店都要填写真实的信息
在认证为卖家，我也是刚开，刚开始也是什么都不会 接触过很多人感觉呢
新手想做好呢 好的上家固然重要自己的努力也是分不开的 我现在做的女装
做的还不错，希望和更多人交流学习,,23,,,69,,,71,,,...,43,,,44,..,

刚开始做的时候，啥也不懂，只能慢慢的摸索，在网上早一些人学习，后来找人慢慢的做起来的，一步一步的做起来的，很辛酸，现在也是稍微的懂了一些了，希望可以和更多的人交流下，不断地进步。 22..53..16..44..93

我做服装的，感觉还行吧，我也是刚开没多久，生意还不错，也有人教自己也学到了不少这方面的知识，虽然自己也挣到了不少了
，但是觉得自己不会的还是太多了，而且网上很多资料教程都是相互复制的，千篇一律
看多了就知道了，要么就是几年前的东西，现在根本不适用，误导你不说，反而把你弄的很混乱！之前沃都被误导过，希望和更多的人一起学下 kou 24—6524—9187

[网店应该这样开_下载链接1](#)

书评

[网店应该这样开](#) [下载链接1](#)