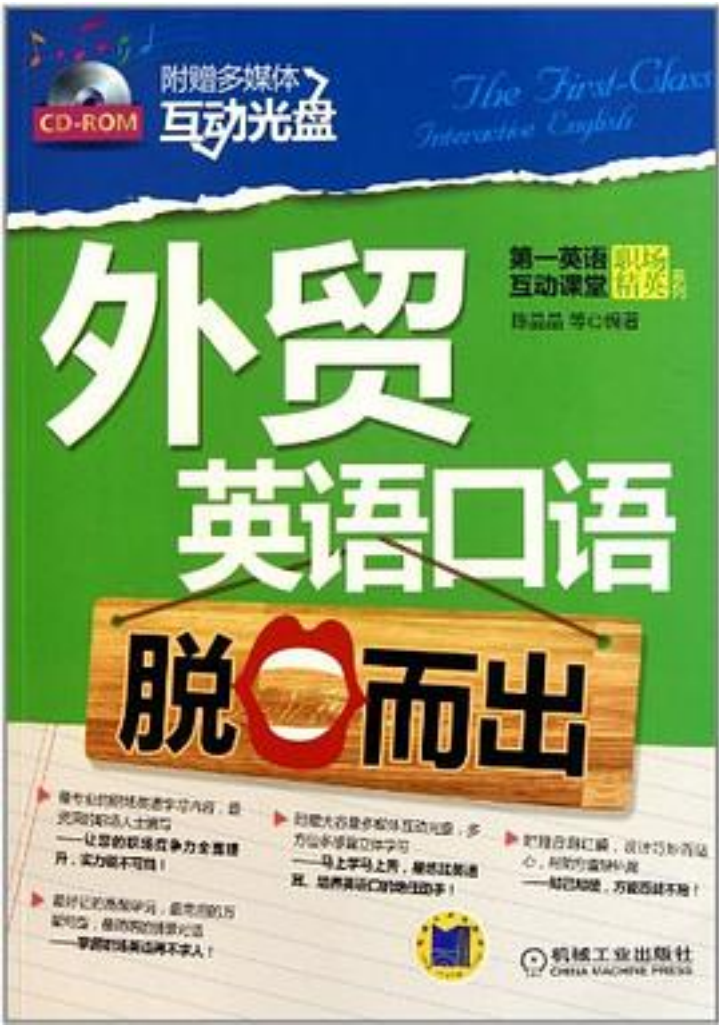


外贸英语口语脱口而出



[外贸英语口语脱口而出_下载链接1](#)

著者:陈晶晶

出版者:机械工业

出版时间:2011-5

装帧:

isbn:9787111342861

《外贸英语口语脱口而出(附盘)》，本书包括：建立务往来、进出品贸易实务、外贸营

销、商务谈判、外贸办公等内容。

作者介绍:

目录: 丛书序前言Chapter 1 建立业务往来 来宾接待 1 帮客户预订酒店 2 机场迎接外宾来访 3 互相介绍认识 4 带领参观生产车间 5 举行商务会餐 6 带外宾入住酒店 7 陪同外宾购物 8 带外宾游览观光 9 与外宾机场道别 商务出差 10 乘飞机出国访问 11 在机场托运行李 12 在机场兑换货币 13 莫名拜访客户 14 涉外交通出行 15 商务会晤会谈 16 考察工厂车间 17 观看产品展厅 18 登记入住酒店 19 唤醒和订餐请求 20 外出购物观光 21 结账离开酒店Chapter 2 进出口贸易实务 询盘与报盘 22 询问商品价格 23 询问折扣和佣金 24 要求增加佣金 25 商品报价和目录 26 要求降价 27 有条件降价 28 最低价格 29 报价有效期 30 新的价目单 31 质量与数量 订货与订单 32 索取样品 33 限定条件订购 34 试销订单 35 接受订单 36 库存无货 37 削减订单 38 取消订单 包装与运输 39 包装问题 40 运输方式 41 装船期限 42 装运问题 43 卸货问题 44 交货问题 45 货物灭失 报关与报检 46 商品报检 47 检验规定 48 商检程序 49 商检协商 50 商检证明 51 商品报关 52 海关通关 保险与结算 53 保险咨询 54 各种险别 55 保险费率 56 购买保险 57 保险办理协商 58 跟单托收业务 59 票据托收业务 60 申请分期付款 61 开立信用证 62 修改信用证 63 买入单据 64 电汇付款 65 信汇付款 66 票汇付款 67 取消汇票 投诉与理赔 68 货物破损 69 交货延迟 70 保险纠纷 71 提出索赔 72 索赔谈判 73 同意索赔 74 诉诸仲裁Chapter 3 外贸营销 展会营销 75 预订展位 76 展会准备 77 展台搭建 78 样品展示 79 产品介绍 80 产品推销 市场营销 81 营销战略 82 促销活动 83 资信调查 84 市场调研 85 产品定位 86 售后服务 87 售后调查Chapter 4 商务谈判 代理谈判 88 申请代理 89 拒绝代理 90 代理协商 91 任命代理 贸易谈判 92 加工贸易 93 补偿贸易 94 寄售贸易 95 装配贸易 96 易货贸易 97 招标投标 合资合作 98 合资经营 99 合作经营 100 合并收购 101 专利转让 102 技术转让 合同事务 103 起草合同 104 商定合同 105 审核合同 106 修改合同 107 签订合同 108 解除合同 109 合同到期Chapter 5 外贸办公 外贸助理 110 人员招聘 111 会议筹备 112 文档管理 日常办公 113 打字复印 114 发送传真 115 发送邮件 116 电话外贸 (收起)

[外贸英语口语脱口而出_下载链接1](#)

标签

外贸

生活

口语

双语

不催

tooling

english

WAIMAO

评论

jd买家秀看的，一般

对初学者来说，还不错

[外贸英语口语脱口而出_下载链接1](#)

书评

[外贸英语口语脱口而出_下载链接1](#)