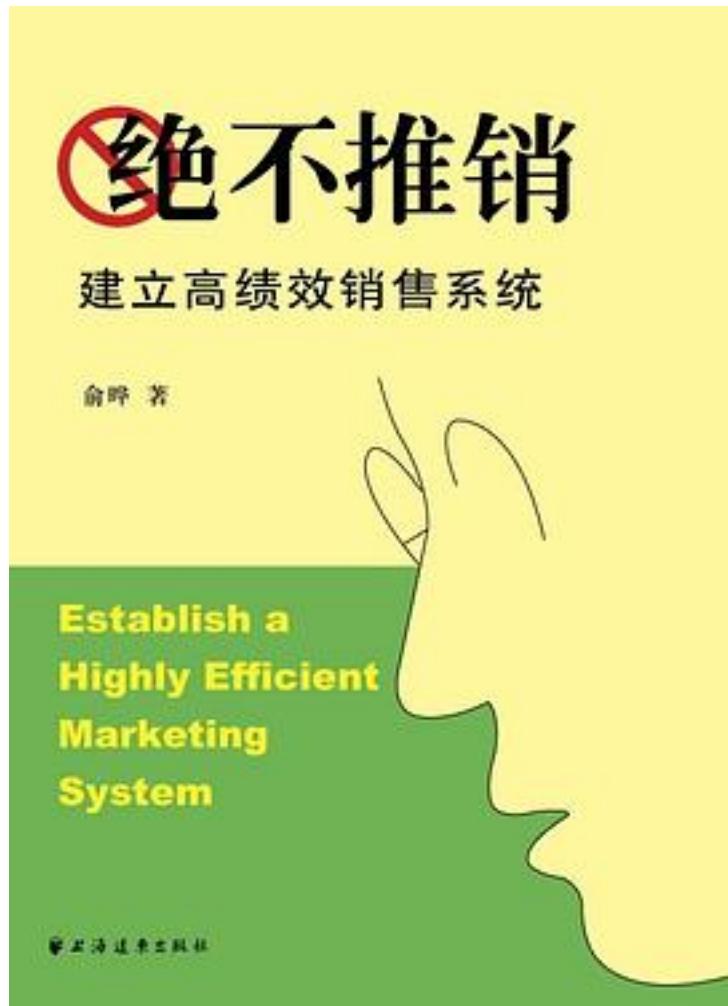


绝不推销



[绝不推销 下载链接1](#)

著者:俞晔

出版者:

出版时间:2011-8

装帧:

isbn:9787807068457

《绝不推销:建立高绩效销售系统》作者根据自己近十年保险销售经验，总结出一套高

绩效销售系统的理论，这个系统包括八大要素，如树立成功的信念、以主顾开拓的方式发展高端客户、建立固定高效的工作模式、加强学习、平衡人生等。

《绝不推销:建立高绩效销售系统》中的案例多采自国内顶尖保险销售精英的销售经验，与其他书籍多借用台湾、香港等地区的销售案例相较，更加切合中国国内市场环境。

《绝不推销:建立高绩效销售系统》既有翔实的案例也有完整的理论体系，对于保险行业以及其他行业的销售人员都有着很好的借鉴意义，甚至是教科书式的指导作用。

作者介绍:

目录:

[绝不推销_下载链接1](#)

标签

保险

营销

励志

管理

销售

职场

W

评论

很想读这本书，或者能买到更好，哪里有买，求推荐，万分感谢

[绝不推销 下载链接1](#)

书评

[绝不推销 下载链接1](#)