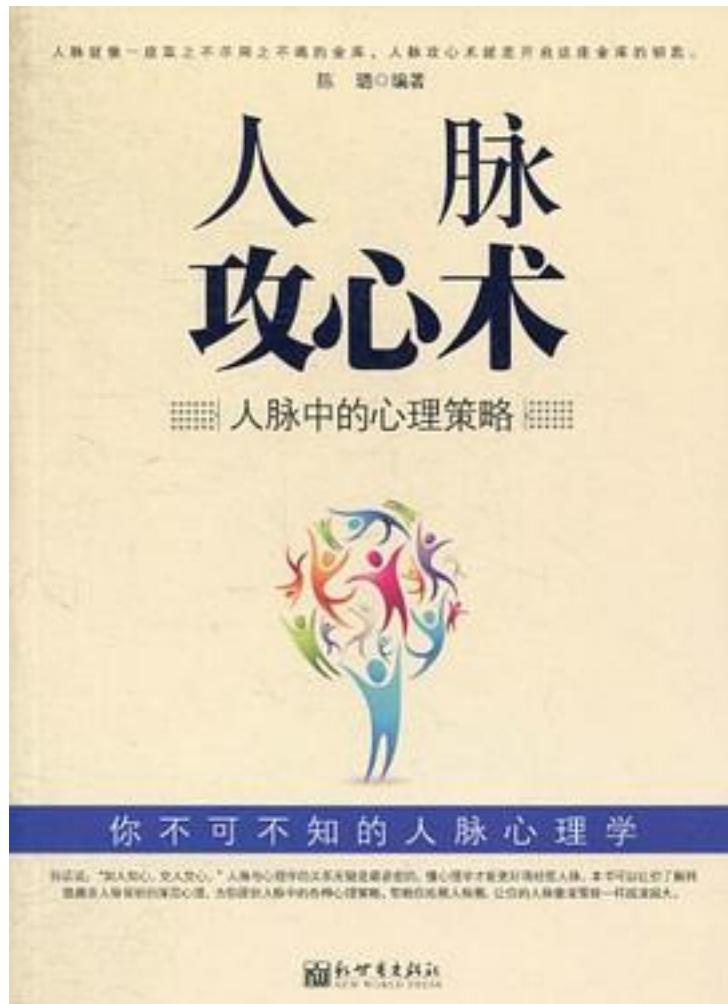


人脉攻心术



[人脉攻心术 下载链接1](#)

著者:童小茜

出版者:华中科技

出版时间:2011-9

装帧:

isbn:9787560971728

《人脉攻心术:快速拓展圈子的人脉心法》内容简介：“知人知心，交人交心。”人际

交往与心理学的关系无疑是紧密的。懂心理学才能更好得经营人脉。《人脉攻心术——快速拓展圈子的人脉心法》可以让你了解到隐藏在人脉背后的深层心理，为你提供人脉中的各种心理策略。帮助你拓展人脉圈，让你的人脉像滚雪球一样越滚越大。

作者介绍:

目录: 上篇 人脉术 网布天下，水到渠成第一章 审度术——审时度势，知人借力 第一节 观其时，当世乃人脉天下 第二节 布其网，“用心”方能结出千千“结” 第三节 望其形，因人而异巧拓人脉网 第四节 察其色，“变”出好人缘 第五节 知进退，能伸能屈好人脉 第二章 立己术——克己立身。人脉之根 第一节 形象至上，打造强大人脉吸引力 第二节 知礼者，与人交往如鱼得水 第三节 宽仁者，网络天下人脉 第四节 和善者，左右逢源 第五节 诚信者，人脉开枝散叶 第三章 驭人术——驭人有方，人脉之本 第一节 良于听，善结人脉 第二节 善“卖弄”，展现价值吸引人 第三节 巧施恩，收买人心 第四节 会圆场，善解人意 第五节 常往来，情谊永存 第四章 造势术——炼形造势，缔造人缘 第一节 虎皮势，晓以利害 第二节 谦卑势，韬光养晦 第三节 尊师势，好为人徒 第四节 方圆势，赢取席位 第五节 远香势，保持距离 下篇 攻心计 行之以计，手到擒来 第五章 拉拢计——归为同路，万事好谈 第一节 小细节，赢得好感 第二节 扯闲谈，拉近关系 第三节 套近乎，让别人把你当“自己人” 第四节 好诙谐，常受欢迎 第五节 纠错误，增进感情 第六章 搔痒计——遵从人性，顺风顺水 第一节 精于赞，捕获人心 第二节 假痴癫，大智若愚 第三节 露破绽，扭转乾坤 第四节 讲策略，菩萨显灵 第五节 遵定律，广结善缘 第七章 巧舌计——巧言善辩，说服有方 第一节 暗胜诀，推人上位 第二节 “讲”方法，字字珠玑 第三节 对症状，挽回心意 第四节 摆现实，巧胜雄辩 第五节 三寸舌，拿捏深浅 第八章 棍棒计——张一弛，事半功倍 第一节 会激将，轻松得利 第二节 红白脸，棒子加枣 第三节 诚所至，金石为开 第四节 敢拆台，打消气焰 第五节 妙施威，借力打力 后记
· · · · · (收起)

[人脉攻心术](#) [下载链接1](#)

标签

心理学

人脉攻心术

人脉

励志

.....

评论

书所阐述的观点虽然现实，但这确实也是现实。人脉在社会的重要性不言而喻，但是完全照搬书本，好像还是不行，毕竟书中的案例都太具有戏剧性了，在现实生活中还是脱离书本自我发挥吧，只要大的方向正确，总会有一条自己的人脉的。

[人脉攻心术 下载链接1](#)

书评

[人脉攻心术 下载链接1](#)