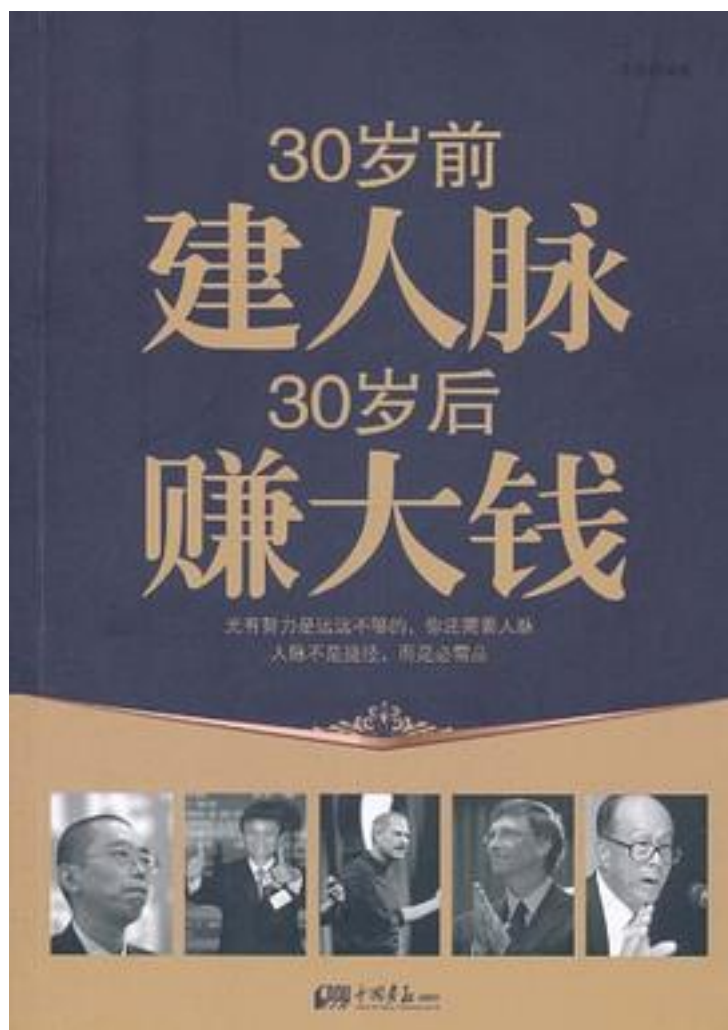


# 30岁前建人脉30岁后赚大钱



[30岁前建人脉30岁后赚大钱\\_下载链接1\\_](#)

著者:龙柒

出版者:中国画报出版社

出版时间:2011-9

装帧:平装

isbn:9787514601756

《30岁前建人脉·30岁后赚大钱》主要内容简介：30岁之前，越早明白人脉的重要性

就越早接近成功的目标。30岁之前是人生的准备时期，准备什么呢？准备两样东西：一个是生存的技能，另一个就是人脉。生存技能是你安身立命的本钱，是基础；而人脉则是出路，是船桨，是你身上的翅膀。没有人脉，即便你再努力奔跑，也只能埋在无数与你并肩奔跑的人群之中：从现在开始积累你的人脉吧，有了人脉，你的汗水就不会再白流，你的努力也不会再是白费。人脉就像是一张成功的存折，30岁之前就开始存储你的人脉，30岁之后，收获轻松而精彩的人生将不再是梦！

作者介绍:

目录: 第一章 努力就能成功？——不一定

岁前不积人脉，岁后举步维艰

有人脉穷一时，没人脉穷一世

人脉是成功的入场券

好生活离不开好人脉

你和马云之间只隔个人

单打独斗敌不过贵人相助

爱拼不一定会赢，合作才有胜算

想致富，先靠人脉来铺路

有好人缘才会有好运气

奥巴马不肯上交私人手机为哪般

第二章 没人脉走山路，有贵人走高速

背靠大树好乘凉，贵人助你过大江

去找你的贵人，别让你的贵人找你

怎样请求成功人士帮助自己

就是要和陌生人说话

闭关修炼十年，不如高人指点三天

交什么样的朋友，就有什么样的人生

同学资源最有价值也最有潜力

温州人凭什么这么牛

感谢生命中的每一个对手

第三章 如何让受欢迎的你更受欢迎

不太受欢迎？那是因为你不够热情

日行一善攒人品，帮人终会帮到己

如何博得他人的好感

将心比心，推己及人

通达之人常宽恕，狭隘之人总怀恨

莫把人脉功利化，做事还需先做人

信不过的人，谁也不愿意和他共事

打人不打脸，骂人不揭短

第四章 不但让人认识你，还要让人感激你

股票投资不靠谱，要投就投感情股

让别人多赚一点

君子成人之美，不夺人所爱

保持距离，才有进退余地

人脉是花，需要你精心养护

和聪明人吵架胜过和愚人闲聊

“是金子总会发光”的时代早就过去了

贵族与暴发户的区别

好风凭借力，送我上青云

第五章 人脉术之现学现用的说话之道

多说“我们”少说“我”

倾听是无声的恭维

不要吝啬你的赞美  
改掉打断别人说话的坏毛病  
当面恭维不如背后说好话  
人人都爱幽默家  
什么场合说什么话  
第六章 人脉攻心术——占据主动全靠它  
让别人主动帮忙的攻心术  
利用从众心理，轻松掌握主动  
不专业没关系，关键要有“派”  
博取同情心，心软了好办事  
“红脸”唱罢“白脸”登场  
越是禁止的，就越有诱惑  
面子攻心术——让他无法拒绝你  
第七章 解密职场潜规则，搞定公司里的那点事儿  
不做办公室“鸡肋”，要做就做无可取代  
小心职场八种小人  
与同事结怨是引火烧身  
如何安全地搞定你的上司  
珍惜机会，远离办公室恋情  
男女搭配，干活到底累不累  
好马也吃回头草  
搞小圈子有害无益  
第八章 知人知面更要知心  
每个人的弱点都是内心的线索  
得失之中易见人心  
看眼识人——面具遮得住脸却遮不住眼  
看手势，识人心  
坐如钟站如松走路一阵风  
别对我撒谎  
第九章 送礼送到人心里  
礼不在贵重，关键要会送  
小礼物办大事  
送礼的绝妙方法  
送礼要学点隐秘招数  
送礼不宜太直白，要找个好由头  
• • • • • ([收起](#))

[30岁前建人脉30岁后赚大钱\\_下载链接1](#)

标签

营销

人际

2星

## 评论

人生就是一个积累的过程，积累知识，积累人脉。

-----  
功利书，翻一翻

-----  
[30岁前建人脉30岁后赚大钱 下载链接1](#)

## 书评

-----  
[30岁前建人脉30岁后赚大钱 下载链接1](#)