

# 商务谈判英语口语



[商务谈判英语口语\\_下载链接1](#)

著者:李丽 王立河

出版者:大连理工大学出版社

出版时间:2011-8

装帧:

isbn:9787561163115

《赢在职场·商务谈判英语口语》编者在一线教学商务英语多年，也参加过很多商务活动。书中内容基本是教学与工作实践的积累。全书共14章，英语对话地道、通俗易懂。基本词汇量不超过3000个。根据需要，对个别的生词加了注释，以便于学生的理解和阅读。全书涉及商务英语的诸多方面，对商务英语学习者来讲，可以循序渐进地去练习、研磨。随着全球经济、贸易的一体化进程的加速，掌握流畅、地道的商务英语亦成为燃眉之急。《赢在职场·商务谈判英语口语》的编写设计做了一些新的尝试：每一章内容力求科学、合理。每一章都包括本章概要、情景对话、给力情景拓展、诵读佳句几个板块。《赢在职场·商务谈判英语口语》布局合理、深浅适度、精炼地道。根据中国学生口语练习的实际情况，科学合理的组合，既学到了正式商务谈判用语，又能够在谈判实战中遇到突发事件时从容有余地应对。

作者介绍:

目录: Chapter 1 机场迎接与送别 客房预订 预约事宜 公司参观及产品介绍Chapter 2 建立业务关系 增进彼此联系 展会参观及观后 日程安排 宴请事宜Chapter 3 代理 代理磋商 申请独家代理Chapter 4 寄售产品与展卖 寄售商谈 寄售交易问题处理 产品展卖Chapter 5 询盘、报盘与还盘 询盘 报盘 还盘Chapter 6 接受、预订与订购 接受 预订 订购Chapter 7 折扣与佣金 折扣 佣金Chapter 8 价格、数量与质量 订货数量商谈 产品质量商谈 产品价格谈判Chapter 9 包装和检验 包装材质 检验Chapter 10 装运问题磋商 装运 是否允许转船和分装Chapter 11 保险与付款 保险类别商谈 新客户交易付款方式 信用证付款方式商谈Chapter 12 索赔 索赔和解 过错方道歉 索赔要求：拒绝与接受Chapter 13 招标与投标 准备招标 投标Chapter 14 合资企业、补偿贸易及技术转让 合资企业和补偿贸易 技术转让  
· · · · · · (收起)

[商务谈判英语口语\\_下载链接1](#)

标签

外语学习

英语

职场

很好

中国

评论

-----  
[商务谈判英语口语\\_下载链接1](#)

书评

-----

[商务谈判英语口语 下载链接1](#)