

# 犹太人想的和你不一样



[犹太人想的和你不一样\\_下载链接1](#)

著者:凹凸

出版者:印刷工业

出版时间:2011-11

装帧:平装

isbn:9787514202939

犹太人是世界上最聪明和最会聚敛财富的群体，多年来艰辛的命运造就了他们不凡的智

慧，使之在学术、商业、经济等领域接连冒出不凡的人物。犹太人的成功源于他们的头脑，通过灵活多变的思考方式，他们变得高人一筹。

凹凸编写的《犹太人想的和你不一样》上篇结合多位著名犹太人，深入而全面地分析了犹太人的金钱思维、创新思维、进取思维、冒险思维、逆向思维和变通思维等思考方式，帮助读者学习改善自己的思考模式，练就灵活的头脑。《犹太人想的和你不一样》下篇从学习、生存、处世、理财、经商、教育等角度，分析犹太人的各种思维智慧在生活中的应用，帮助读者学会运用犹太人的思维方式和思考习惯，不断提升自己，成就非凡人生。

作者介绍:

凹凸，资深图书策划人。其文笔细腻、深邃，分析透彻、精练，注重从现实生活中吸取灵感。出版《玩的就是心理》《善待自己每一天》等多部作品。

目录: 上篇：犹太人的思维方式—思维决定命运

第1章 犹太人的金钱思维：金钱是世俗的上帝 3

金钱是对人类安逸生活的祝福 4

女人和嘴巴是两大财源 6

谁占有信息，谁就拥有财富 8

商机无限，关键在善于发现 10

好财源来源于好人缘 12

头脑和智慧是财富之源 14

一技之长是财富的钥匙 16

把钱用活就可以灵活赚钱 18

第2章 犹太人的创新思维：让大脑保持新鲜 21

创新思考是解决问题的方法 22

打破常规，突破思维定式 24

敢于提问也是一种创新 26

跨越藩篱，突破自我设限 28

另类思维把冷门变成热门 30

超前意识带来伟大创新 32

别具匠心，小聪明变大智慧 34

第3章 犹太人的进取思维：积极主动地做事 37

面对逆境，总有崛起的方式 38

勤奋是一切成就的催生婆 40

明确目标，从实际出发 42

俯下身子，积极主动地做事 43

取长补短，完善自我 45

勤做小事，切勿眼高手低 47

绝不拖延，立即行动 48

借口是弱者的宣言 50

第4章 犹太人的冒险思维：上帝不会让人走投无路 53

敢冒险，才能获大利 54

多走几步才有风景 56

眼光准，下手快 57

不为没把握的事情而等待 59

不盲目涉足不熟悉的领域 61

多射几箭，总能中靶 63

第5章 犹太人的逆向思维：山不过来，我们就过去 65

反弹琵琶，厚利适销 66

瞄准冷门，抓住市场空隙 68

逆向思考是正向前进的助推器 69  
转换思路，这头不通走那头 71  
利用缺点，化腐朽为神奇 73  
第6章 犹太人的变通思维：打破常规，不走寻常路 75  
学会变通是跨越障碍的重要一步 76  
如果旧路不通，那就开拓新的道路 78  
换一种思路，死路成活路 79  
将思路转个弯，前方的路大不相同 81  
转换问题，变不可能为可能 83  
以善变应万变，是常胜不败的诀窍 85  
第7章 犹太人的借力思维：借力使力不费力 87  
巧动心思，借力打力最省力 88  
借别人的智慧成就自己的事业 90  
与其待时，不如乘势 92  
借别人的名，扬自己的名 94  
找对手的短处不如借用其长处 96  
借别人的鸡，下自己的蛋 98  
第8章 犹太人的双赢思维：合作走向卓越 101  
合作是成功的基石 102  
不要有“凡事自己来”的想法 104  
帮助别人就是帮助自己 106  
人际关系决定成败 108  
人脉效应，厚积而薄发 110  
与成功者为伍，环境成就人才 112  
不能双赢就不是好生意 113  
公平是交易的基础 115  
第9章 犹太人的创业思维：野心成就梦想 119  
出奇制胜方能脱颖而出 120  
特立独行，走出自己的道路 122  
以小博大，四两可拨千斤 123  
财同胆量并肩，富与智慧同行 125  
不寻常的方略引导不寻常的成功 127  
财富始于梦想，野心成就事业 129  
动力来自目标，努力才有收获 131  
下篇：犹太人的思考智慧——打开上帝的大脑  
第10章 犹太人的学习智慧：最值得投资的是大脑 135  
最值得投资的就是你的大脑 136  
学习没有止境和边界 138  
智慧=知识+知识的运用 140  
知识与能力并重 142  
拥有知识才是真正的富有 143  
智者比国王还伟大 145  
求知若渴，不断挖掘自我潜力 147  
敢于质疑，提倡怀疑精神 149  
第11章 犹太人的生存智慧：从小就会的谋生秘技 151  
分清界限，不让金钱影响情谊 152  
真诚助人换得他人真心相待 153  
率性而为，坦荡做事受欢迎 155  
化敌为友，令生存之路更广阔 156  
适当示弱才不会成为攻击对象 158  
热情好客，结交朋友得人心 160  
莫耻笑，多给他人一些尊重 161  
自控情绪，理智方能更好处世 163  
第12章 犹太人的处世智慧：收敛锋芒，低调做人 167

赞扬别人，把认同和欣赏说出口 168  
言行一致赢得好信誉 170  
做商人要精明而坦荡 171  
看待事物要有远见 173  
低调也是一种智慧 175  
用怀疑的眼光审视一切 176  
警惕不明不白的事 178  
第13章 犹太人的理财智慧：赚钱不难，花钱不易 181  
会理财就是会赚钱 182  
坚持储蓄，给自己留后路 184  
投资致富，关键在看准时机 186  
只要有钱就拿去做生意 187  
节俭是一种优秀的品质 189  
勤俭节约——“小气财神”的致富之道 190  
会赚钱更要会花钱 192  
学会理财，小钱变大钱 194  
第14章 犹太人的经商智慧：有诚信方可拓宽财路 197  
合理避税，绝不漏税 198  
白手起家的六个秘诀 200  
78：22经商法则 202  
一笔生意，两头赢利 204  
每次都是初交，慎重对待熟人生意 205  
讲究诚信，不欺不诈 207  
契约是和上帝的约定 209  
第15章 犹太人的营销智慧：站在客户的角度思考问题 211  
关注有钱人的流行趋势 212  
向女人推销不如让女人触摸 214  
用赠送的资料让顾客了解 215  
把顾客的反意见抢先提出来 217  
顾客挑剔，往往是想购买的表现 219  
“二选一”法则 221  
让客户不再犹豫的妙招 222  
第16章 犹太人的谈判智慧：知己知彼攻心为上 225  
不打无准备之仗，多准备几套方案 226  
谈判调和，应站在利益而非立场上 227  
只有知己知彼，方能百战不殆 228  
保持高度警觉，抓住有利时机 230  
带着情绪谈判是愚蠢的 232  
设定目标区间——高起点，低定势 234  
适时地沉默，谈判过程中心的较量 235  
第17章 犹太人的生意智慧：追求最大化的长久利益 237  
生意不成，也要笑脸相迎 238  
设定最后期限比打持久战更奏效 239  
有蛋糕大家一起吃 240  
以感情为基础的合作不可靠 242  
不能将其打败，便与之结合 243  
控制财源，从源头上赚钞票 244  
善于发现商机才会有发展 246  
第18章 犹太人的教育智慧：把孩子培养成财富 249  
用积极的语言评价孩子 250  
兴趣是成功的第一任老师 251  
让孩子在家务活中受到教育 253  
不抱孩子的睿智父亲 255  
创造空间，发掘孩子的潜能 256

• • • • • ([收起](#))

[犹太人想的和你不一样 下载链接1](#)

## 标签

犹太人

思维

财富

说话

社会

生活

智慧

技巧

## 评论

太罗嗦。

-----  
[犹太人想的和你不一样 下载链接1](#)

## 书评

-----  
[犹太人想的和你不一样\\_下载链接1\\_](#)