

读心术大全集



[读心术大全集 下载链接1](#)

著者:许韵飞

出版者:中国商业

出版时间:2011-11

装帧:

isbn:9787504474049

《读心术大全集》讲述了：言辞透露一个人的品格，表情反映一个人的内心，衣着、坐姿、手势会在不知不觉中出卖它的主人。察言观色是一切人情往来的基本技巧，熟练地掌握人的身体语言，便能够迅速、深入地揣摩出对方的心态和意图，让你职场顺风，商场制胜，情场无忧。读懂他人的微妙心思，并对之作出精准的判断，使自己成为人际关系的赢家，进而在事业上取得进一步的成就。

作者介绍：

目录: 第一篇 读心术之职场篇第一章 土司的心思你要猜猜 1.读懂上司隐藏的心思
2.领悟上司的言外之意 3.上司的脾气不可小视 4.上司就是上司，没有第二种可能
5.上司的好话“不好听” 6.上司是用来效忠的，也是用来利用的 7.读懂难缠的上司
8.给上司足够的安全感 9.让妙方从上司口中说出 10.不要挡住上司的光芒
11.送礼也要精通读心术 12.上司都喜欢忠诚的员工 13.上司的“脸面”很重要
14.上司需要别人的服从第二章 和同事保持适当距离 1.从细节了解同事性格
2.谨慎对待老板身边的“红人” 3.爱妒忌的同事喜欢排挤他人 4.五种同事不可深交
5.避免受到“小人”的陷害 6.不要让同事抢了自己的功劳 7.同事是需要赞美的
8.不要在同事面前自以为是 9.重视加班的同事 10.工作中不要有小圈子
11.同事相处要多个心眼： 12.同事交友应慎重 13.警惕周围危险的同事
14.学会尊重同事的隐私 15.必要的退让也是一种前进 16.锋芒毕露会易招同事嫉妒
17.多给同事发言的机会第三章 让下属对你心悦诚服 1.感激并尊重你的员工
2.倾听是管理者的必修课 3.给员工提供愉悦的工作环境 4.领导者一定要有权威
5.适当放权，懂得亲民 6.让员工有主人翁意识 7.用荣誉激发员工的热情
8.恩威并重得人心 9.以身作则的领导更受欢迎 10.懂得把功劳让给下属第二篇
读心术之商场篇第一章 商场营销离不开细节 1.沟通是营销的前提
2.表情是一个人的显示器 3.从眉毛透视人的心理 4.牙齿与人的个性息息相关
5.不要让嘴和鼻子泄露内心的秘密 6.下巴彰显着一个人的内心世界
7.突显部位暴露心理个性 8.从走路姿势透视一个人的内心 9.坐姿彰显他人性格
10.装饰品是个人性格特点的真实写照 11.从穿衣风格判断人
12.进餐习惯、香烟、眼镜折射出的神秘信号
13.不同性格的人适用不同的推销战略第二章 谈判要看懂行为暗示
1.眼睛向上看的人很高傲 2.总是清喉咙的人有压力
3.喜欢用硬壳公文包的人，脾气也很硬 4.谈话慢半拍的人心不在焉
5.紧握拳头的人排斥你 6.不停抓耳挠腮的人想先说话 7.不要小看双手叉腰的人
8.坐姿开放的人心中早有定数 9.不停看时间表明想结束谈判
10.谈判双方的一举一动都会显露他的内心第三章 暗访商场人际潜规则
1.外表沉着稳重的人很有深度 2.满不在乎的人其实最在乎 3.在公众场合说话手心会出汗
4.为什么有些人眼珠子会不停地转 5.故弄玄虚的人很狡猾 6.幽默的人最受欢迎
7.坦然自若的人成竹在胸第三篇 读心术之情场篇第一章 情场男人的爱情专场
1.说到不如做到 2.甜言蜜语是一种毒药 3.爱江山，更爱美人 4.微笑的男人不专情
5.男人不会深陷失恋的泥潭 6.男人也会用生命威胁爱情 7.既然分手，就不要再联络
8. “网恋”不现实第二章 情场女人的爱情雅座 1.爱情是女人的全部
2.泪水是女人对抗爱情的武器 3.天下没有不吃醋的女人 4.对于爱情，女人要得其实很少
5. “我爱你”是女人的强心剂 6.有你的呵护就好第三章 恋人暗藏的心理秘密
1.男人和女人的不同恋爱观 2.接吻方式透视恋人别样的内心
3.恋爱中的女人喜欢听男友的誓言 4.吵架拌嘴也是恋爱的一种方式
5.男人都喜欢爱干净的女人 6.恋人喜欢“肉麻”的话语 7.爱情需要坚定不移
8.恋人不都希望结婚第四篇 读心术之交往篇第一章 从社交识别男人心理
1.男人也爱虚荣 2.喝酒是男人的天性 3.从吸烟识别男人的内心 4.开车是识别男人的依据
5.男人婚前婚后的心理反差 6.男人都有“大男子主义” 7.男人如何看待爱情
8.坏男人的心理独白 9.男人也会用香水 10.婚后的男人更渴望受到尊重
11.男人不喜欢做家务的内心原由 12.什么样的男人才算好男人第二章
在社交中看透女人心 1.含羞脉脉并不是女人的本质 2.爱美是女人的天性

3.发型体现女人的心情 4.包包披露女人的心态 5.鞋跟体现女人的成熟度
6.隐藏在内衣中的秘密 7.香水代表女人的自信 8.女人如何掌控爱情第三章
朋友的心思你要懂 1.再好的朋友也需要保持距离 2.择友需谨慎 3.突然升温的友情须防范
4.诚信是友情的基石 5.朋友之间需要自由的空间 6.真正的朋友不会有利益之争
7.酒肉朋友易找,患难之交难求 8.朋友也可以分等级第四章 陌生人的内心你懂吗
1.和陌生人交往读心术 2.不要轻易相信陌生人 3.陌生人不等于骗子
4.金钱,陌生人之间的禁地 5.一见钟情为什么会发生
6.等电梯透视一个人的内心世界第五篇 读心术之成功篇第一章 成功需要识人的学问
1.握手是一个人最直接的体现 2.识人需要练就一双慧眼
3.名字是拉近彼此心理距离的法宝 4.诚信是成功不可或缺的品质 5.君子之交淡如水
6.豁达的人值得结识 7.吃亏是福的圆融之术 8.善待他人就是善待自己
9.大智若愚也是一种智慧第二章 闻声识人的读心秘诀 1.口头语是一个人性格的体现
2.闻声方可知心 3.语气和语速透漏人的内在心理 4.一个人的语言风格彰显其品性
5.话题表露真实心理 6.话里有话,暗藏玄机 7.巧妙揭穿谎言第三章 出奇制胜的做事心理
1.打破常规,出其不意 2.快人一步,抢占先机 3.要有吃亏的心理 4.摸准对方的软肋
5.机遇与竞争并存 6.紧跟别人快速的步伐 7.绕一绕,就不会有钉子 8.学会分享利益
· · · · · (收起)

[读心术大全集](#) [下载链接1](#)

标签

读心术

读

想

心里

心理哲学

哥哥

1

评论

[读心术大全集 下载链接1](#)

书评

[读心术大全集 下载链接1](#)