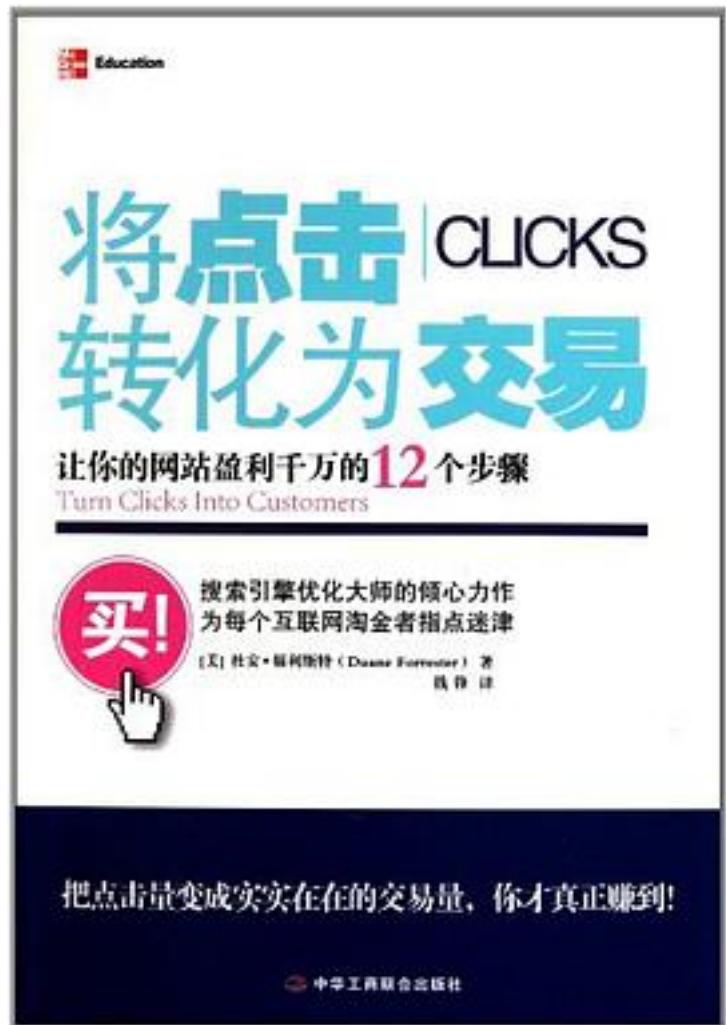


将点击转化为交易



[将点击转化为交易 下载链接1](#)

著者:杜安·福利斯特

出版者:工商联

出版时间:2012-2

装帧:

isbn:9787515800707

《将点击转化为交易:让你的网站盈利千万的12个步骤》主要内容简介：对于每一个想

在互联网上淘金的人来说，如果你还在执着地追求你网站的流量，那么你就错了。搜索引擎优化大师杜安，福利斯特会在这里告诉你什么才是你赚钱的关键——你需要吸引来的不仅仅是流量，还有顾客腰包中的人民币。《将点击转化为交易:让你的网站盈利千万的12个步骤》的特别之处就在于，它并不深入探讨搜索技术层面的内容，而重在介绍各种让你的网站更有吸引力的方法和，工具，以及吸引顾客的思维方式。作为在线营销领域的一本力作，《将点击转化为交易:让你的网站盈利千万的12个步骤》不仅教你如何获得流量，还帮助你把，流量转化为销售量；此外，还有很多实用的小策略，让你凭借细节从众多网站中脱颖而出，让你在互联网上迷茫的你可以在潜移默化中盈利千万。

作者介绍:

杜安·福利斯特：微软公司的一位高级程序管理员，从事MSN的搜索引擎优化工作，SEMPO机构内部SEM委员会成员，董事会成员，畅销书《如何用博客赚钱》的作者。

你会发现杜安每年都会出席几次美国的搜索营销会议并发言。

除此之外，杜安也喜欢遛狗和骑摩托车。

目录: 前言／001概述／001第1章 搜索营销概述：迈出第一步／007
了解顾客的购买需求／008 设置关键词的作用／010 关键词研究的工具／010第2章
自然搜索营销实践：促成低成本流量／015 域名／017 网站结构的设置／018
优化网站时要注意的问题／020 网站的内容设计／024 网站的编辑方案／026第3章
自然搜索营销：信任的5根支柱／031 支柱1：权威／032 支柱2：解释／033
支柱3：简洁／034 支柱4：跟进／036 支柱5：安全／037第4章
付费搜索营销：将顾客带到你的网站／041 如何起步／041
如何优化广告与登录页面／042 如何点击生财／046第5章
本地搜索营销：限制你的搜索范围／049 如何起步／049 如何点击生财／051第6章
视频和网络研讨会：从知识共享中获利／053 如何起步／053
创建独特的、有用的视频／054 如何点击生财／058 网络研讨会／059第7章
网络横幅广告：来源于实践的方法／065 网络：从点击中收益／066
单个网站：直接购买／067 在线广告：如何点击生财／068
横幅广告与文本广告：何时在你的网站上出售广告／071第8章
社会网络与微博：点击生财的新途径／075 如何起步／075 如何点击生财／076
微博／079 在社交媒体环境中鼓励回复的最佳方法／081
有多少投入就有多少产出／083第9章 博客与社区：社交媒体的先驱／085 博客／085
社区／090第10章 电子邮件营销：谨慎使用／095 起步之前，你需要了解的内容／095
起步：电子邮件列表至关重要／097 如何点击生财／099 优化邮件／100第11章
购物车：优化结算流程／103 几种结算流程／105 放弃购物车的原因／110
怎样避免顾客放弃购物车／113第12章 分析：统计数据／119 什么最重要／119
选择／120 注意事项／122第13章 行业专家访谈：成功人士的建议／125第14章
案例／143 成功案例一：Def-Shop.com欧洲最大的嘻哈服饰提供商／143
成功案例二：Voices.com自称为“美国的头号配音人才市场”／144
成功案例三：Sunshine.co.uk英国一个提供低成本旅行的旅行社／145
成功案例四：SOS Worldwide一家全球领先的办公空间的B2B经纪公司／146
成功案例五：SEOMoz对会员收费的最大的网络营销网站之一／147 结论／149
· · · · · (收起)

[将点击转化为交易_下载链接1](#)

标签

网络营销

营销

电子商务

商业

SEM

评论

[将点击转化为交易_下载链接1](#)

书评

[将点击转化为交易_下载链接1](#)