

顶尖导购的秘密



[顶尖导购的秘密_下载链接1](#)

著者:何叶

出版者:

出版时间:2012-1

装帧:

isbn:9787301196557

《顶尖导购的秘密》内容简介：无论你怎么热情介绍，顾客都只是冷漠应付。别家的价

格比高、产品也没你好，顾客却乐滋滋地买走了。别人三言两语能就让顾客买单，自己费半天劲顾客还是挑三拣四。

如果你也时常觉得导购难做，学过的销售知识也不少，但一用起来却时灵时不灵，不妨看看每月奖金都拿最高的导购又是怎么做到的。作者从干销售、管销售，到讲销售、写销售，在销售行业摸爬滚打20年，遇到众多的销售高手，常和他们一起探讨总结着销售的问题与技巧。在《顶尖导购的秘密》中，你可以同60个顶尖导购一一过招，练就自己的销售绝活！

《顶尖导购的秘密》通过相同情景下不同导购销售方式的对比，让你在他人对与错的镜子里看到自己的得与失，更明确地知道自己错在哪里对在哪里。让你不再限于“遇到问题，再查办法”的亡羊补牢，而能达到“发现问题，灵活应对”的举一反三。这是一本你早该看到的销售书！不知不觉中，你会发现顶尖导购的排行榜中多了你的名字。

作者介绍:

目录:

[顶尖导购的秘密 下载链接1](#)

标签

销售

想现在读

沟通

顶尖导购的秘密

心理

评论

知道了自己属于完美理智型的消费者哈哈哈哈哈， 里面的案例还挺生动的。

对于一线导购很有借鉴意义，成为顶级导购也的确不容易啊

传说中的六脉神剑……未能顿悟啊……

[顶尖导购的秘密 下载链接1](#)

书评

[顶尖导购的秘密 下载链接1](#)